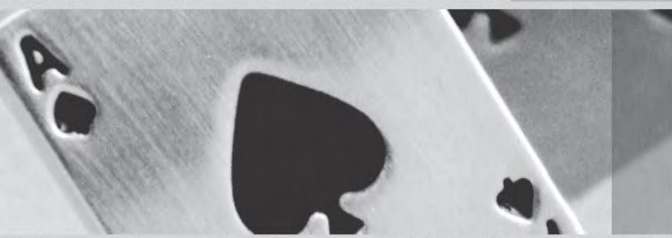




# PULSE



NEWSLETTER



Pakistan Mercantile Exchange Limited (PMEX) is Pakistan's first demutualized and the only multi-commodity futures exchange, which is licensed and regulated by the Securities and Exchange Commission of Pakistan (SECP). It is the second biggest exchange of the country in terms of value traded after Karachi Stock Exchange. Our stakeholders include leading financial institutions and stock exchanges of Pakistan. We offer a diverse range of domestic and international commodity and financial futures. Our infrastructure is based on sophisticated and state-of-the-art technology comparable to similar exchanges around the world that offer complete range of services, i.e. trading, clearing & settlement, custodial and back office.

---

### **Pakistan Mercantile Exchange Limited**

3-B, 3rd Floor, Bahria Complex IV, Ch. Khaliq-uz-Zaman Road  
Gizri, Karachi-75600, Pakistan.

UAN: +92 21 111 623 623

Fax: +92-21-35155022/23

EMAIL: [info@pmex.com.pk](mailto:info@pmex.com.pk)

WEB: [www.pmex.com.pk](http://www.pmex.com.pk)

---

Publication of the Marketing Dept. of PMEX

Design Agency: DesignXpress

Printer: Apple Tree Graphics





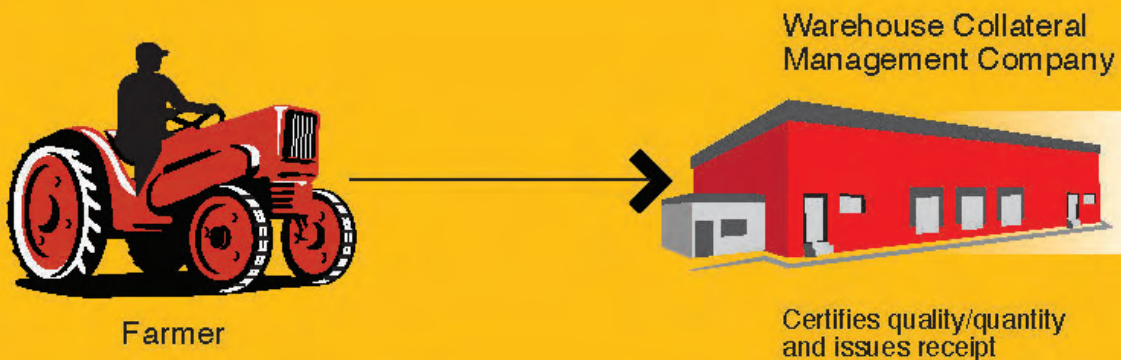
# Contents

1. Warehousing, Certification & Spot Trading
2. Marching Ahead With Renewed Vigor: PMEX Brand Journey from 2007-2014
3. Working for Success: A New Breeze of Change at PMEX
4. PMEX Research Portal
5. PMEX & MCB Sign Agreement for Online Payment Solution
6. Bhutan Delegation visits PMEX
7. Awareness Programs
8. Corporate Social Responsibility
9. Inside PMEX: Information Technology Department
10. Maintenance of Books of Accounts by Brokers
11. Investor Education
12. Top Ten Brokers
13. PMEX Highlights
14. Price Trend of Commodities

## Warehousing, Certification & Spot Trading

The recent initiative of the Central Bank with regards to warehousing infrastructure and certification of agricultural products is expected to go a long way in developing a transparent and vibrant market place for these products. The government seems to be focused and enthusiastic about developing the necessary infrastructure for the benefit of the farmers, being the primary beneficiary of such a system. Development of this mechanism will not only bring efficiency, transparency and better price discovery of domestic agricultural products, it will also reduce the wastage to a bare minimum thereby improving overall output in these commodities significantly. PMEX, being the only commodity and the second largest exchange of the country, is fully committed to support the Central Bank in making this initiative successful.

At present, Pakistan produces around 30 million tons of grains annually but due to lack of storage capacity in the country, post-harvest losses are estimated at more than 10 percent for grains and up to 35 percent for fruits and vegetables. This initiative will not only reduce such wastage, but also facilitate post-harvest financing to the value chain actors including farmers, aggregators, traders and processors.



With regards to the role of PMEX, currently multiple agricultural products are listed on the Exchange such as wheat, rice and sugar, etc. However, despite being listed for many years, there has been hardly any activity in these products even though they are actively traded and consumed in spot markets. Absence of warehousing infrastructure and certification of agricultural produce are the two main hurdles contributing to low trading of agricultural products at the Exchange.

PMEX is confident that the visionary decision of the government to better organize the agriculture sector by developing the required infrastructure will have a tremendous impact with regards to improved output and fair pricing of these products.

This initiative will also open the door for spot delivery. Once the issues of warehousing and certification are resolved and future contracts of agriculture products are terminated vide spot delivery, PMEX will be in an ideal position to provide spot platform to the farmers by merging the two markets (i.e. Futures & Spot) making it a one window operation.



Since PMEX already has the market know how, expertise, systems and qualified workforce, it will be cost effective, efficient and relatively quick for PMEX to achieve a one window solution for the entire country.

Once the complete infrastructure is in place, the farmer will be able to exercise any of the following three choices:

1. Sell the produce at the spot price, if the price is fair (acceptable to the farmer)
2. Sell the produce at a future price and store the produce at the warehouse until delivery. This will be in addition to the option the farmer has to participate in the existing futures market of PMEX.
3. Store the produce at the warehouse against a warehousing receipt. The farmer can either trade the receipt at the exchange or get financing from a financial institution against it



## PMEX One Window Operation



The above system will work wonders in terms of reducing wastage and bringing unprecedented efficiency and convenience. Moreover, the availability of both spot and futures market at a single trading platform to the market participants would provide unique opportunity to them to sell their commodity either at spot or future date, whichever suits their needs.



# Marching Ahead With Renewed Vigor: PMEX Brand Journey from 2007-2014

In 2002, the first demutualized, technology-driven commodity exchange made its debut as National Commodity Exchange Limited (NCEL) in Pakistan. The Exchange came up with a vision to provide world-class commodity futures trading platform for market participants to trade in a wide spectrum of commodity derivatives, driven by best global practices, professionalism and transparency. In 2007, NCEL started its operations as a fully electronic exchange with nationwide reach. A new visual corporate identity was born where symbol, typeface and color were kept simple.

Generally, most people thought of the commodity exchange as a platform that facilitates trading in physical goods. But in reality the Exchange had a much broader mandate which included futures and physical products ranging from precious metals and agriculture to financial products such as interest rate futures, indices and currencies. Against this backdrop, in 2011, the name of the Exchange was changed from National Commodity Exchange Limited to Pakistan Mercantile Exchange Limited (PMEX). The new name gave the Exchange a broad dimension and expressed its mandate clearly as opposed to the perceived mandate associated with National Commodity Exchange.

With the new name came a new visual identity which included a graphical symbol, bold color and contemporary typeface. The symbol represented commodities converging on a single point, while red was chosen as the new color of the Exchange due to its strong association with life, vitality and dynamism; qualities also synonymous to the Exchange.

Although the Exchange has been operating since 2007, even today many people in the country are oblivious to the concept of futures exchange in Pakistan. Resultantly, capturing the mindshare of the market participants has been a challenge for PMEX. This challenge was embraced by the incumbent Managing Director, Ejaz Ali Shah. In 2013, he came with the vision to increase market participation at the Exchange by making PMEX a household name in the country. In the same year, PMEX repositioned itself as a sophisticated platform which connects buyers and sellers to a diverse product based platform. To emphasize this stance, logo mark underwent a slight change, where the word PMEX was introduced, the acronym commonly used to define the Exchange. And in 2014, for the very first time PMEX positioned itself "Your Local Gateway to Global Markets".

Today, inspired by the new positioning, PMEX is marching ahead with increasing trading volumes and client base. The Exchange has embarked upon a new journey with unwavering determination to transform itself into next generation futures Exchange providing innovative products, services and leading edge technology driven trading platforms to its brokers and clients.



2007



2011



2014





# Working for Success: A New Breeze of Change at PMEX



There is a new breeze of change at PMEX since the change of management in September 2013. The team, being led by our new Managing Director, Ejaz Ali Shah, is looking towards all aspects of process and business improvements. The changes include developing a dedicated customer support to address the day to day needs of the clients, bringing in seasoned business development professionals to interact with all new and existing clients for better business growth, development of new/innovative products best suited for the market, working towards state of the art technology platforms and evolution of efficient & transparent policies and procedures.

The Management understands that all this can only be achieved on sustainable basis by developing a culture based on respect, hard work, collaboration, truthfulness, honesty and most importantly merit. Workplace culture creates the canvas on which the achievements of the team are recorded. Having said that, we also fully understand that the culture evolves with time provided the founding principles are adhered to.

At PMEX, respect and workplace civility is a crucial element of the environment. Employees are encouraged to show respect & courtesy in communication with each

other as well as clients. Similarly, we also believe that collaboration is the key to achieve goals and results timely and efficiently. Keeping this perspective in mind, teamwork is appreciated and being inculcated across the company to achieve one common goal, Success!

Open communication is another new norm at PMEX. The management has initiated an open forum where employees are briefed about the plans & achievements of the Exchange every quarter and are then encouraged to share ideas, suggestions and feedback.

Last but not the least, the most important element of the new culture is merit. To grow and prosper, a level playing field is ensured for all employees. From hiring new talent to conducting annual appraisal, merit prevails throughout the organization which ensures that the efforts are rewarded and there is a clear demarcation between good resources and the ones who need to roll up the sleeves and work on their skills.

We are confident that with this new breeze of change, PMEX will further blossom to its full potential and will show its true colours in times to come!

## PMEX Research Portal

Timely and up to date information is the life blood of commodity trading. Against this backdrop, PMEX has recently started publishing and disseminating "PMEX Commodity Roundup", a free of cost research report on daily and monthly basis to its current and potential clients.

In the same spirit, to provide our clients with a well-rounded and diversified overview of the commodity market, the Exchange has developed a Research Portal on its corporate website which is capable of showcasing multiple research reports on a single platform.

The aim of this free-of-cost portal is to:

- Provide an opportunity for clients to view multiple research reports on a single platform
- Keep our clients abreast of the latest news and trends of commodity market
- Provide the overall market with the key trading highlights of the Exchange
- Support member brokers to exhibit their quality research to a wider audience
- Help clients both existing and potential to make better informed investment decisions

All member brokers of PMEX are eligible to send their quality publications to the Exchange and are urged to actively participate in this new initiative for the overall growth & advancement of the market.

Brokers who are interested to participate are welcome to send their concurrence and reports on [info@pmex.com.pk](mailto:info@pmex.com.pk).



## PMEX & MCB Sign Agreement for Online Payment Solution

In May, 2014, PMEX signed up MCB Bank's new web-based payment product 'MCB PayDirect'. MCB PayDirect allows PMEX to streamline its current systems by processing and executing online & instrument-based payments at the touch of a button. The ceremony was held at MCB Tower.

Speaking on the occasion Mr. Ejaz Ali Shah, Managing Director, PMEX, said, "At PMEX, we are working on a two-pronged strategy; firstly, offering new and innovative products at the Exchange to provide our brokers the opportunity to expand their business and increase their earning potential, and secondly, to provide convenience of technology to bring business efficiency. In the same spirit, adoption of MCB's PayDirect payment solution will enable PMEX and its clients i.e. brokers to more efficiently and conveniently manage their fund requirements and to focus on core business activities."

Mr. Aali Shafi, Business Head of Transaction Banking, MCB, added, "We are proud to provide MCB PayDirect, our innovative payment solution to improve the current PMEX processes. PayDirect will allow PMEX to further automate its liquidity management system and improve funds utilization."



## Bhutan Delegation visits PMEX



A delegation from Bhutan visited PMEX in April 2014 to gain deeper understanding about the various operational and regulatory aspects linked to operating a commodity exchange. The delegation was led by Eden Dema, Deputy Governor, Royal Monetary Authority of Bhutan (RMAB). Sonam Dorji, Executive Director, Royal Insurance Corporation of Bhutan Limited and Tshering Dema, Director, RMAB were the other dignitaries who were a part of the delegation.

PMEX welcomed the members of the delegation and briefed them about the Exchange's integrated business model, technology infrastructure, legal & regulatory framework and existing & upcoming products. The delegation not only showed keen interest in the working of the Exchange but also invited PMEX to mentor and guide them in the formation of a commodity exchange in Bhutan.

Speaking on the occasion, Eden Dema, Deputy Governor Deputy Governor RMAB said: "We are thankful to PMEX for sharing valuable information about the working of

PMEX. We look forward to receiving guidance and technical support from them in setting up a similar exchange in Bhutan".

Ejaz Ali Shah, Managing Director, PMEX, thanked the delegation for inviting PMEX to Bhutan and assured them of full support with regards to setting up a mercantile exchange in Bhutan.





# Awareness Programs

*Keeping in view the need for creating awareness about futures trading in Pakistan, PMEX has taken an initiative to organize awareness programs through workshops, trainings and seminars which aim to equip existing and potential market participants and investors with the knowledge of the futures market.*

## Futures Trading 101

During April-June quarter, PMEX successfully organized 16 training sessions titled Futures Trading 101 at PMEX premises, which were attended by diverse set of audience such as students, salaried and business professionals etc. The training not only provided an in-depth knowledge of commodity fundamentals, technical analysis and listed products at PMEX, but also equipped trainees with hands on experience with the Trading System at PMEX.

The Exchange commenced Futures Trading 101, bi-weekly free of cost training sessions, every Tuesday and Thursday from 3:00 PM to 5:00 PM, in Dec 2013.

## Modaraba Association visits PMEX

In April 2014, PMEX held an exclusive training session for a delegation of NBFI & Modaraba Association of Pakistan at the Exchange premises. The delegation was headed by Mr. Muhammad Samiullah, Secretary General, NBFI & Modaraba Association. The members of the delegation comprised of CEOs and Shariah Advisors from KASB Modaraba, Trust Modaraba, First Al Noor Modaraba, Orix Leasing, Sindh Bank, First Equity Modaraba and Modaraba Investments.

Opening the discussion, Mr. Basheer A. Chowdry, CEO, Trust Modaraba informed PMEX that Islamic Financial Institutions (IFIs) are in search of innovative Shariah compliant products where surplus liquidity could be deployed. He said that the Association is keen to explore the opportunity to collaborate with the Pakistan's only futures Exchange to further diversify IFIs product portfolio.

The training session included a detailed presentation; briefing the delegation about the futures trading and its benefits as well as the products listed at Exchange.



## Educational Institutes

In line with PMEX's endeavor to educate students about the futures trading at the Exchange, PMEX participated in the training workshops at Institute of Cost Management Accounts (ICMA) and Khadim Ali Shah Bukhari Institute of Technology (KASBIT). The interactive workshops opened with a detailed presentation about the fundamentals of futures trading followed by a Q&A session.

In addition, PMEX was invited in a seminar on "Investment, Opportunities, Challenges and Threats" at Mohammad Ali Jinnah University (MAJU) where PMEX representative spoke about benefits of futures trading at a regulated exchange.





# Corporate Social Responsibility

Once again PMEX employees participated in the new cycle of Rahbar, a structured seven weeks mentorship program by The Citizen Foundation (TCF) aimed at the development of youth as responsible individuals and productive members of society.

“My TCF journey which started as a mentor has blossomed into being a “Coordinator” this time at KKB-4. It was a spellbinding journey for me which has groomed me further in terms of being more responsible and accountable for the achievement of Rahbar milestones. While managing both, a bunch of talented and bright mentees and a group of dedicated and seasoned mentors it gave me an opportunity to burnish myself further as a good human and a good professional by taking the solitary responsibility of the Rahbar program and being on toes from arranging guest speakers to giveaways, from exposure trip to closing ceremony. All were an extremely learning experience than a challenge to cope with. Truly a self-complacency feeling indeed!”



skills  
concept  
others

**Uzzma Hayat Khan**  
Manager, Human Resource

developing result own best leadership individual formal organization  
degree people management coaching different goals manager  
style model performance work  
employee task share duty support  
approach effective situation powerful

“Rahbar program was a source of great fun and learning for 7 consecutive weeks. It provided me the opportunity to realize that talent exists in every corner of this country after meeting the bright kids of TCF School. I went there to mentor them but honestly I learnt many things about life from them as well. I must also acknowledge the extraordinary impact of TCF Schools which provide excellent educational facilities to the underprivileged children and thereby helping in removing the barrier of class and privilege from Pakistan”.

**Syed Ahsan Ali**  
Analyst, Research and  
Product Development







# Inside PMEX: Information Technology Department

Every quarter, this section highlights the role of one of the departments of the Exchange. In this issue we take our readers through the Information Technology Department.

## Department Overview

At PMEX, the Information Technology is an integral business function. To connect market participants with global and local markets, PMEX offers state-of-the-art technology infrastructure and systems which allows them to trade easily and securely round the clock. The Exchange has assembled a seasoned team of specialists which is relentlessly working to provide seamless trading experience to its client through maintaining and enhancing systems, network, applications, databases and disaster recovery sites.

## Key Functions

- Software Development - Transform business requirements into software systems
- Application Management - Administer trading & reporting systems and their components
- Database Management - Administer exchange's trading databases
- Networks Management - Monitoring of network devices and ensuring connectivity between clients and the exchange
- Datacenter Management - Administer trading and IT servers
- Desktop Support - Provide day to day technical support to employees and clients
- Disaster Recovery - Recovery of trading systems in case of natural disaster, force majeure and failure of hardware infrastructure
- Infrastructure Monitoring - Monitor technology infrastructure



Mr. Umair Ahmed Hassan is the Head of Information Technology at PMEX. He joined PMEX in June 2005 and over the years has been involved in the development of PMEX's NEXT trading platform and Clearing, Settlement & Reporting (CSR) System. Previously, he was involved in the development of systems for market surveillance & risk management solutions for stock markets which are currently being used at all three stock exchanges of Pakistan.

Mr. Hassan holds a Bachelor degree in Computer Science from FAST and a Master degree in Computer Science from SZABIST. He reports to the Chief Operating Officer, Mr. Amjad Khan.

## Maintenance of Books of Accounts by Brokers

The hallmark of PMEX trading operations is transparency and thorough documentation. This vigor is also encouraged for brokers, which not only helps to ensure complete abidance of PMEX Rules & Regulations but also bodes well for better client management and system audits. For this purpose, PMEX over the years has issued comprehensive guidelines to its member brokers and would like to reiterate these again.

As per PMEX General Regulations 2007 and Commodity Exchange & Futures Contract Rules 2005, brokers are required to maintain:

- Books of Accounts/Record in physical and electronic form for five years
- Signed copies of Standardized/Revised Account Opening Form along with Risk Disclosure Document
- Trade confirmation acknowledgements by clients
- Separate records of proprietary and client transactions
- Written request from clients of all open positions to be completed by delivery (only for Deliverable Contracts). And for clients not willing to provide such evidence, proof of right given to the broker to liquidate such open positions
- Client orders received and or confirmed via telephone (landline) communication for 2 (two) years
- List of all clients including those of head office and branch operations

## Investor Education

*The following excerpt is taken from an article titled "12 Cardinal Mistakes of Commodity Trading" written by Walter Bressert. We have shared six mistakes in previous two editions of our newsletter. Remaining mistakes of trading, discussed in the article, will be shared with you in the upcoming editions of our newsletters.*

### Meeting Margin Calls

Most often, meeting a margin call will only increase trader's loss. A margin call means trader is wrong in the market and his position should be closed out. Margin calls are met because people do not want to admit being wrong and take a loss; because they hope the market will eventually go in their direction. Margin calls are the result of making one or more of the 12 CARDINAL MISTAKES such as not having a game plan, not using stop/loss orders, overtrading or poor money management.

### Increasing Your Commitment With Success

One of the most dangerous mistakes traders can make in trading commodities is to increase their exposure, as they become more successful. Just by being successful trades will risk more dollars per trade because they have more money. But, because they have more money (and

confidence) when successful, they also likely to take larger percentage risks. Not surprisingly, this ruins more futures traders than a series of small losses.

Traders can overcome this mistake by not allowing their percentage commitment to increase as they realizes profits and by maintaining the stop/loss discipline.

### Overtrading Your Account

Or risking too large a percentage of equity on any single trade, either with too large a dollar risk per contract or by trading too many contracts for any single trade or by trading too many commodities.

This also happens after a period of success when traders "know" that the market is going to do something. They are so certain that this is going to be a really big move that they risk much more than the maximum 10% of their equity. Already emotionally out of balance, all it takes is a couple of limit moves against them and they are bust.

To prevent this mistake from occurring, traders must have a hard and fast rule that they can risk no more than a certain percentage of their equity on any trade regardless of how good the trade looks.





# Top Ten Brokers

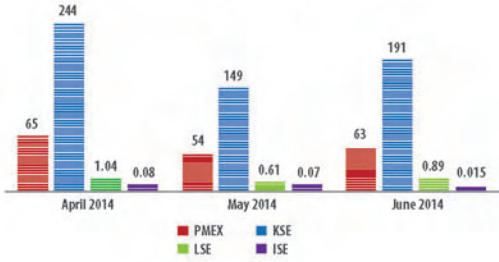
April - June 2014

Total Contracts Traded: 873,492  
Total Rupee Value Traded: PKR 185.978 Billion

Ranking	Based on Traded Contracts	Based on Traded Value
1	KASB Securities Limited	KASB Securities Limited
2	Rahat Securities Limited	Enrichers (Pvt.) Limited
3	Enrichers (Pvt.) Limited	Rahat Securities Limited
4	Abbasi & Co. (Pvt.) Limited	JS Global Capital Limited
5	Arif Habib Commodities (Pvt.) Limited	Mohammad Ashraf Hussain Adhi
6	JS Global Capital Limited	Arif Habib Commodities (Pvt.) Limited
7	Mohammad Asif Habib	Absolute Commodities (Pvt.) Limited
8	Invest Capital Markets Limited	Abbasi & Co. (Pvt.) Limited
9	IGI Finex Securities (Pvt.) Limited	H. G. Markets (Pvt.) Limited
10	Dosslanis Securities (Pvt.) Limited	Zafar Securities (Pvt.) Limited

## PMEX Highlights

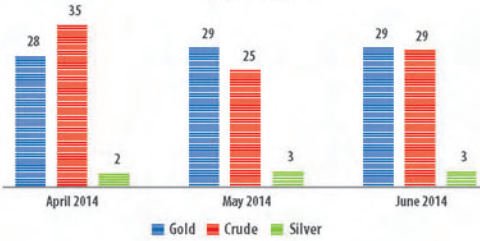
**PMEX Volume In Comparison to Stock Exchanges**  
in PKR Billions



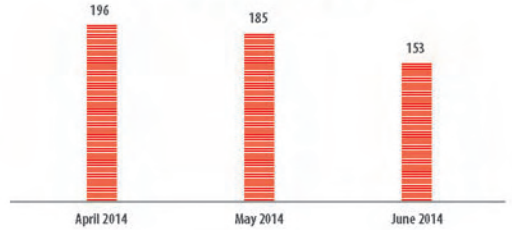
**UINs Registered**



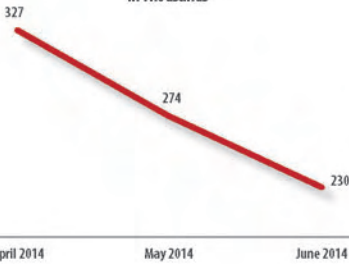
**Volumes of 3 Major Commodities**  
in PKR Billions



**Demo Accounts Created**



**Traded Lots**  
in Thousands



**Traded Volume**  
in PKR Billions

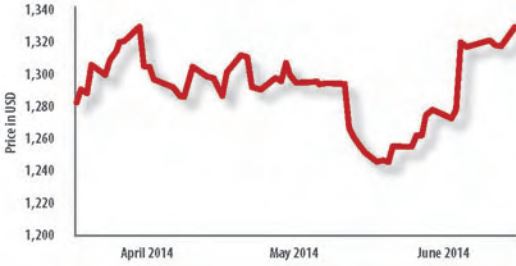




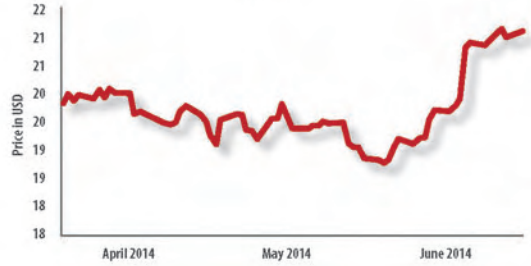


# Price Trend of Comodities

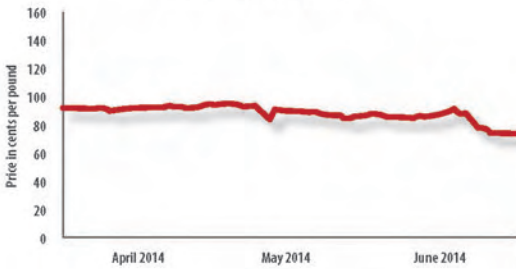
### Gold



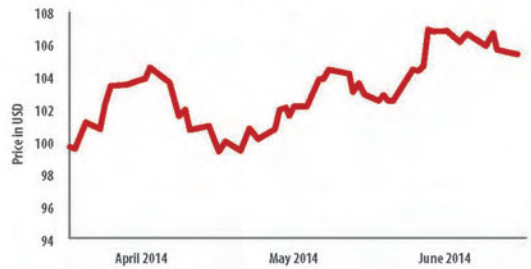
### Silver



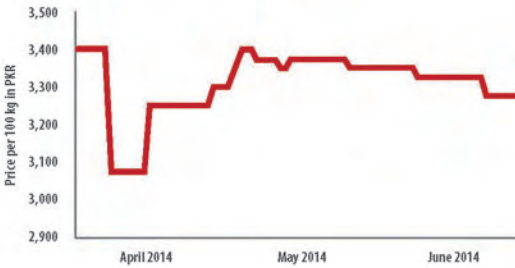
### International Cotton



### Crude Oil



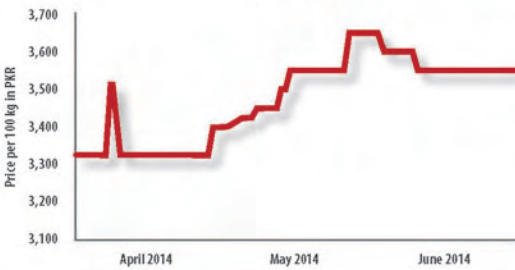
### Wheat



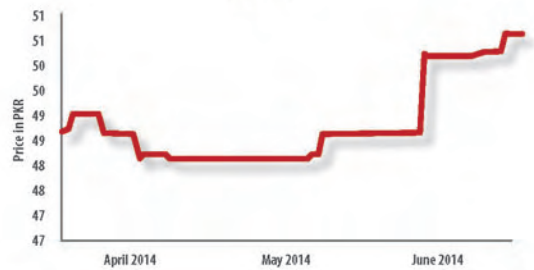
### Palm Olein



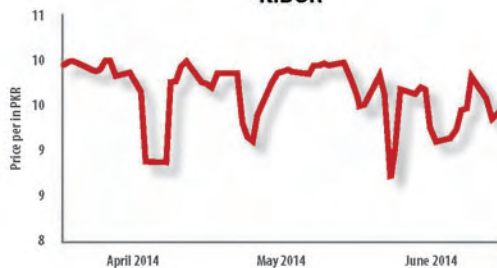
### IRRI-6 Rice



### Sugar



### KIBOR



## دس سرفہرست بروکرز

برائے سہ ماہی اپریل - جون 2014

گُل تجارتی معاہدے: 873,492  
گُل تجارتی رقم: 185.978 ارب روپے

رینٹنگ	تجارتی معاہدوں کی بنیاد پر	تجارتی مالیت کی بنیاد پر
۱	کے اے ایس بی سکیورٹیز لمیٹڈ	کے اے ایس بی سکیورٹیز لمیٹڈ
۲	راحت سکیورٹیز لمیٹڈ	این ریچرز (پرائیویٹ) لمیٹڈ
۳	این ریچرز (پرائیویٹ) لمیٹڈ	راحت سکیورٹیز لمیٹڈ
۴	عباس اینڈ کو (پرائیویٹ) لمیٹڈ	جے ایس گلوبل کیمپنل لمیٹڈ
۵	عارف حبیب کوڈٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ	محمد اشرف حسین ادھی
۶	جے ایس گلوبل کیمپنل لمیٹڈ	عارف حبیب کوڈٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ
۷	محمد آصف حبیب	ابسولیوٹ کوڈٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ
۸	انویسٹ کیمپنل مارکیٹرز لمیٹڈ	عباس اینڈ کو (پرائیویٹ) لمیٹڈ
۹	آئی جی آئی فائنکس سیکورٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ	ایچ جی مارکیٹرز (پرائیویٹ) لمیٹڈ
۱۰	ڈوسلانیچ سکیورٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ	ظفر سکیورٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ



## بروکرز کی جانب سے حساب کے کھاتوں کو برقرار رکھنا

پی ایم ای ایکس کی ٹریڈنگ سرگرمیوں کی بنیادی خوبی شفافیت اور مکمل دستاویزی ثبوت ہے۔ بروکرز کیلئے بھی اس بات کی حوصلہ افزائی کی جاتی ہے۔ اس سے نہ صرف یہ کہ پی ایم ای ایکس کو قواعد و ضوابط پر مکمل عمل درآمد کو یقینی بنانے میں مدد ملتی ہے بلکہ اس سے کلائنٹ منجمنٹ اور سسٹم کے آڈٹ میں بھی مدد ملتی ہے۔ پی ایم ای ایکس نے اس مقصد کے حصول کے لئے گزشتہ برسوں کے دوران رکن بروکرز کو ہدایت جاری کی تھیں اور اب اس کا اعادہ کرنا چاہتا ہے۔

پی ایم ای ایکس کے عمومی ریگولیشنز 2007 اور کوڈ آف پریکٹس اور نیچر چرٹریٹڈ کے روڈ 2005 کے مطابق بروکرز کیلئے درج ذیل دستاویزات تیار کرنا اور انہیں برقرار رکھنا لازمی ہے۔

- پانچ سال کے حسابات اور ریکارڈ کے کھاتے تحریر شدہ اور الیکٹرانک صورت میں
- دستخط شدہ اسٹیٹمنٹس اور نظر ثانی شدہ اکاؤنٹ اوپننگ فارم بشمول رسک ڈسکلوژر ڈاکیومنٹ
- پراپرائٹی اور کلائنٹس ٹرانزیکشن کے علیحدہ علیحدہ ریکارڈ
- تمام اوپن پوزیشن کی ڈیلوری کیلئے تحریری ہدایت (صرف ڈیلوری اہل کانسٹریٹ کیلئے) اور وہ کلائنٹس جو ایسا ثبوت دینے کیلئے تیار نہ ہوں ان کے لئے ملکیت کا ثبوت دینا ضروری ہے تاکہ بروکر اوپن پوزیشن کو سیٹل کر سکیں۔
- کلائنٹ سے ملنے والے آڈریٹس یا لینڈ لائن ٹیلیفون پر دئے گئے آڈریٹس کا 2 سالہ ریکارڈ
- ہیڈ آفس اور براؤنچ آفس سمیت تمام کلائنٹس کی فہرست

## سرمایہ کار کی تعلیم

### اپنے اکاؤنٹ میں ضرورت سے زیادہ ٹریڈنگ

کسی ایک ٹریڈ میں بہت بڑے پوسٹج کا خطرہ مول لینا، خواہ فی کانسٹریٹ ڈالر میں بہت زیادہ خطرہ یا کسی ایک ہی ٹریڈ کے بہت زیادہ کانسٹریٹ یا بہت زیادہ کوڈ ٹیز کی ٹریڈنگ۔ ایسا کامیابیوں کے بعد عام طور ہوتا ہے جب ٹریڈر یہ سوچتا ہے کہ مارکیٹ میں کچھ ہونے والا ہے۔ اسے یقین ہوتا ہے کہ اب کوئی بڑی تبدیلی ہوگی اس لئے وہ اپنی ایکویٹی پر زیادہ سے زیادہ 10 فیصد سے بھی زیادہ خطرہ مول لے لیتا ہے کیونکہ جذبات اس کے قابو میں نہیں ہوتے۔ یہ سب کچھ چند سو دنوں میں ہوتا ہے اور وہ تباہ ہو جاتا ہے۔

ٹریڈرز کو اس غلطی سے بچنے کیلئے سختی کے ساتھ یہ اصول اپنایا جانا چاہئے کہ وہ کسی بھی ٹریڈ میں کسی بھی حالت میں خواہ وہ کتنی ہی منافع بخش اور اچھی معلوم ہو رہی ہو ایک مخصوص پوسٹج سے زیادہ رسک نہ لیں۔

مندرجہ ذیل اقتباس والٹر بریٹ کے مضمون "کوڈ ٹی ٹریڈنگ کی 12 بنیادی غلطیاں" سے لیا گیا ہے۔ ان میں سے 6 غلطیوں کا ذکر ہم اپنے گزشتہ دو نیوز لیٹرز میں کر چکے ہیں کچھ کا ذکر اس شمارے میں ہے اور باقی غلطیوں کا ذکر آئندہ شماروں میں کریں گے۔

### مارجن کالز کی تکمیل

بسا اوقات مارجن کال کی تکمیل سے ٹریڈر کے نقصان میں صرف اضافہ ہوتا ہے۔ مارجن کال کے معنی یہ ہوتے ہیں کہ ٹریڈر مارکیٹ میں غلط ہے اور اسکی پوزیشن ختم کر دینی چاہئے۔ کیونکہ لوگ خود کو غلط تسلیم کرنے کو تیار نہیں ہوتے اس لئے مارجن کالز کی تکمیل کرتے ہیں اور نقصان اٹھاتے ہیں کیونکہ وہ تصور کر لیتے ہیں کہ مارکیٹ بالا آخراں کی سوچ کے مطابق ہی ہو جائے گی۔ مارجن کالز ان 12 غلطیوں میں گیم پلان کی عدم موجودگی، نقصان روکنے میں ناکامی، ضرورت سے زیادہ ٹریڈنگ یا رقم کے ناقص انتظام میں ایک یا ایک سے زیادہ وجوہات کی وجہ سے ہو سکتی ہے۔

### وعدوں میں کامیابی کے ساتھ اضافہ

ٹریڈرز کوڈ ٹی ٹریڈنگ کے دوران جو سب سے خطرناک غلطی کر سکتے ہیں وہ اپنے آپ کو ضرورت سے زیادہ کامیاب سمجھنے لگتے ہیں۔ کامیابی کی صورت میں ان کے پاس وافر رقم اور اعتماد موجود ہوتا ہے۔ اس لئے وہ بڑا خطرہ مول لے سکتے ہیں۔ یہ حیران کن بات نہیں یہ فوجیوں کو زیادہ تباہ کر دیتے ہیں سبباً چھوٹے چھوٹے نقصانات کے۔ ٹریڈرز منافع اور نقصان کو روکنے کے اصول کو سمجھتے ہوئے اپنے پوسٹج کی شرح میں اضافہ نہ کر کے اس غلطی پر قابو پائیں۔



## انسائڈ پی ایم ای ایکس: انفارمیشن ٹیکنالوجی ڈیپارٹمنٹ

ہم ہر سہ ماہی میں آپ کی پی ایم ای ایکس کے بارے میں تفصیلات بتاتے ہیں۔ اس شمارے میں ہم اپنے قارئین کو انفارمیشن ٹیکنالوجی ڈیپارٹمنٹ کے بارے میں بتائیں گے۔

### ڈیپارٹمنٹ کا سرسری جائزہ

پی ایم ای ایکس میں انفارمیشن ٹیکنالوجی کاروبار کا لازمی جزو ہے۔ مارکیٹ کے شرکاء کو پوری دنیا اور لوکل مارکیٹوں سے رابطے میں رکھنے کے لیے پی ایم ای ایکس کے پاس جدید ٹیکنالوجی کا انفرا سٹرکچر اور سسٹم موجود ہے جس کے ذریعہ نہایت آسانی کے ساتھ اور باحفاظت 24 گھنٹے لین دین کیا جاسکتا ہے۔ آپ کی پی ایم ای ایکس کے پاس ماہرین کی ایک تجربہ کار اور باصلاحیت ٹیم موجود ہے جو سسٹمز، نیٹ ورک، ایپلیکیشنز، ڈیٹا بیسز اور ڈیزاسٹر ریکوری سائٹ کی مینٹیننس اور اس کی صلاحیت کو بڑھانے کی انتھک کوشش کرتی ہے تاکہ کلائنٹس کو بلا تعطل خرید و فروخت کا مزہ مل سکے۔

### کلیدی ذمہ داریاں

- سوفٹ ویئر ڈیولپمنٹ:۔ یہ کاروبار کی ضروریات کو سمجھنے اور انھیں سافٹ ویئر سسٹم میں لانے کا ذمہ دار ہے
- ایپلیکیشن مینجمنٹ:۔ ٹریڈنگ سسٹم اور اس کے کپیوٹس کی دیکھ بھال کرتا ہے
- ڈیٹا مینجمنٹ: آپ کی پی ایم ای ایکس کے ٹریڈنگ سے متعلق ڈیٹا کا انتظام سنبھالتا ہے
- نیٹ ورک مینجمنٹ: نیٹ ورک کے آلات کی مانیٹرنگ کرتا ہے تاکہ آپ کی پی ایم ای ایکس اور کلائنٹس کے درمیان رابطے کو یقینی بنایا جاسکے
- ڈیٹا سینٹر مینجمنٹ: ٹریڈنگ اور آئی۔ ٹی سروسز کی دیکھ بھال کرتا ہے
- ڈیسک ٹاپ سپورٹ: ملازمین اور کلائنٹس کے روزمرہ کے کام کیلئے تکنیکی تعاون فراہم کرتا ہے
- ڈیزاسٹر ریکوری: کسی بھی حادثہ، قدرتی آفت یا وہ حادثہ جس پر انسانی قابو نہ ہو عمل پزیر ہونے کی صورت میں متبادل نظام کو فوری طور پر بحال کرتا ہے
- انفرا سٹرکچر مانیٹرنگ: ٹیکنالوجی انفرا سٹرکچر کی مانیٹرنگ



عمیر احمد حسن پی ایم ای ایکس میں انفارمیشن ٹیکنالوجی ڈیپارٹمنٹ کے سربراہ ہیں۔ انھوں نے جون 2005 میں پی ایم ای ایکس میں شمولیت اختیار کی۔ وہ گزشتہ کئی برسوں سے پی ایم ای ایکس کے نیکسٹ ٹریڈنگ پلیٹ فارم اور کپیوٹنگ، سٹریٹجی اور پورٹنگ (سی ایس آر) سسٹمز کی ڈیولپمنٹ کے کام سے وابستہ ہیں۔ اس سے قبل وہ مارکیٹ سربیلنس اور رسک مینجمنٹ سلوشن سے متعلق سسٹمز کی ڈیولپمنٹ سے وابستہ تھے۔ یہ سسٹمز اس وقت ملک میں قائم تینوں اسٹاک ایکسچینج میں استعمال کئے جا رہے ہیں۔

عمیر احمد حسن نے ایف اے۔ ایس۔ ٹی (فاسٹ) سے کمپیوٹر سائنس میں بیچلر کی ڈگری حاصل کی ہے اور زیہیٹ سے کمپیوٹر سائنس میں ماسٹرز کی ڈگری حاصل کی ہے وہ چیف آپریٹنگ آفیسر جناب امجد خان کو جوابدہ ہیں۔



## کارپوریٹ سوشل ذمہ داری

پی ایم ای ایف کے ملازمین نے ایک دفعہ پھر ہر سلسلے کے لئے پروگرام میں شرکت کی۔ بیڈی سٹیزن فاؤنڈیشن (ٹی سی ایف) کا سات امتوں پر مشتمل رہنمائی پروگرام ہے جس کا مقصد نوجوانوں کو معاشرے کا ذمہ دار اور کارآمد شہری بنانا ہے۔

رہبر پروگرام میں رہنمائی کیلئے شرکت کرنے والی پی ایم ای ایف کی نیچر ہیومن ریسورسز عظمیٰ حیات خان پروگرام میں شرکت کے حوالے سے اپنے تجربات بیان کرتے ہوئے لکھتی ہیں کہ ٹی ایف میں رہنمائی کی حیثیت سے ہماری شرکت بہت شاندار رہی۔ اس دفعہ 4-KKB میں مجھے کوآرڈینیشن کی ذمہ داری دی گئی۔ یہ میرے لئے ایک بہت ہی دلچسپ سفر تھا۔ اس میں ایک ذمہ دار فرد کی حیثیت اور ایک سنگ میل کے حصول کے حوالے سے جوابدہ ہونے کی حیثیت سے مجھے مزید کھرنے کا موقع ملا۔ رہبر میں سیکھنے اور رہنمائی کیلئے پروگرام میں شرکت کرنے والے نوجوانوں اور رہنمائی کیلئے شریک ہونے والے تجربہ کار افراد کو ایک ساتھ لے کر چلنے کی ذمہ داری کے دوران مجھے ایک ایسے انسان اور ایک ایسے پروفیشنل کی حیثیت سے خود کو مزید دکھانے کا موقع ملا۔ پروگرام کے آغاز سے اس کے اختتام تک ہر مرحلے کے دوران مہمان مقررین کے انتظامات اور مخالف کی تعلیم کی ہماری ذمہ داریوں کی ادا کئی کیلئے ہر وقت چوکنا رہنا پڑا۔ یہ سب ذمہ داریاں نبھانا ایک چیلنج سے زیادہ سیکھنے کا ایک تجربہ ثابت ہوا۔ یہ تمام ذمہ داریاں احسن طور پر نبھانے پر مجھے حقیقی معنوں میں طمانیت کا احساس ہوا۔



### عظمیٰ حیات خان

منیجر، ہیومن ریسورسز

developing leadership individual organization coaching different work mentoring approach effective situation

رہبر اور پراڈکٹ ڈیولپمنٹ کے انالسٹ سید احسن علی پروگرام میں شرکت کے حوالے سے اپنے تجربات بیان کرتے ہوئے لکھتے ہیں کہ رہبر پروگرام مسلسل سات ہفتوں پر مشتمل بہت ہی دلچسپ اور سیکھنے والا پروگرام ثابت ہوا۔ ٹی سی ایف اسکول کے ڈیزین بچوں سے ملنے کے بعد مجھے یہ احساس ہوا کہ ملک کے ہر گوشہ میں ٹیلنٹ موجود ہے جس وہاں کچھ سکھانے کے لئے کیا جاتا لیکن حقیقت یہ ہے کہ اس میں شرکت سے مجھے ذمگی کے بارے میں بہت کچھ سیکھنے کا موقع ملا۔ میں ٹی سی ایف اسکولوں کے غیر معمولی اثرات کا اعتراف کرتا ہوں جہاں کم ویلے بچوں کو شاندار تعلیمی سہولیات فراہم کر کے پاکستان میں مراعات یافتہ طبقہ کی کھڑی کردہ دیواریں ختم کرنے میں مدد دی جا رہی ہے۔

### سید احسن علی

انالسٹ رہبر سرج پراڈکٹ ڈیولپمنٹ







## آگاہی پروگرام

پاکستان میں فیوچرز ٹریڈنگ کے بارے میں آگاہی کی ضرورت کو مد نظر رکھتے ہوئے پی ایم ای ایکس نے موجودہ اور مارکیٹ کے متوقع شرکاء اور سرمایہ کاروں کو فیوچرز مارکیٹ کے بارے میں ضروری معلومات فراہم کرنے کیلئے ورکشاپس، ٹریڈنگ اور سیمینارز کے ذریعے آگاہی پروگرامز کی ابتداء کی ہے۔

### فیوچرز ٹریڈنگ 101

اپریل سے جون تک کی سرمایہ کے دوران پی ایم ای ایکس نے اپنے ادارے میں "فیوچرز ٹریڈنگ 101" کے زیر عنوان کامیابی کے ساتھ 15 تربیتی سیشن منعقد کرائے جس میں مختلف شعبہ ہائے زندگی سے تعلق رکھنے والوں نے شرکت کی۔ ان میں طلباء، متواہ دار اور تجارت پیشہ افراد شامل تھے۔ اس تربیت کے دوران نہ صرف یہ کہ کوڈ ٹی ٹریڈنگ کی بنیادی باتوں کے بارے میں تفصیل کے ساتھ آگاہی فراہم کی گئی بلکہ اس حوالے سے تکنیکی تجزیے اور پی ایم ای ایکس میں درج فہرست اشیاء کے بارے میں تفصیلات بھی بتائی گئیں۔ اس کے ساتھ ہی تربیت لینے والوں کو پی ایم ای ایکس کے تجارتی نظام کی تفصیلات سے بھی آگاہ کیا گیا۔ آپٹیمز نے دسمبر 2013 میں فیوچرز ٹریڈنگ 101 کے تحت ہفتے میں دو مرتبہ منگل اور جمعرات کو شام 3 سے 5 بجے کے دوران بلا معاوضہ تربیتی سیشنز کا انعقاد کیا۔

### مضاربہ ایسوسی ایشن کے ارکان کا پی ایم ای ایکس کا دورہ

اپریل 2014 میں پی ایم ای ایکس نے این بی ایف آئی اور مضاربہ ایسوسی ایشن پاکستان کے وفد کیلئے آپٹیمز کے دفتر میں ایک خصوصی تربیتی سیشن کا اہتمام کیا گیا۔ وفد کی قیادت این بی ایف آئی اور مضاربہ ایسوسی ایشن پاکستان کے سیکریٹری جنرل جناب محمد سمیع اللہ کر رہے تھے جبکہ وفد میں کے اے ایس بی مضاربہ بٹرسٹ مضاربہ، فرسٹ انور مضاربہ، اور کس ایگزیکٹو، سندھ بینک، فرسٹ ایکویٹی مضاربہ انویسٹمنٹ کے چیف ایگزیکٹو آفیسرز اور شریعہ ایڈوائزرز شامل تھے۔



بات چیت کا آغاز کرتے ہوئے فرسٹ مضاربہ کے چیف ایگزیکٹو افسر جناب بشیر اے چوہدری نے پی ایم ای ایکس کو بتایا کہ اسلامی مالیاتی اداروں کو ایسی جدید پراڈکٹس تلاش ہے جو شریعت کے مطابق ہو اور جہاں فاضل سرمایہ لگا یا جاسکے۔

انہوں نے کہا کہ ایسوسی ایشن پاکستان کے واحد فیوچرز آپٹیمز کے ساتھ اشتراک میں گہری دلچسپی رکھتی ہے تاکہ مالیاتی ادارے اپنے انویسٹمنٹ پورٹ فولیوز کو متنوع بنا سکیں۔ ٹریڈنگ سیشن میں ایک تفصیلی پریزنٹیشن کے ذریعے وفد کے ارکان کو فیوچرز ٹریڈنگ اور اس کے فوائد کے ساتھ ساتھ آپٹیمز میں درج پراڈکٹس کے بارے میں بھی بتایا گیا۔

### تعلیمی ادارے

پی ایم ای ایکس کی جانب سے تعلیمی اداروں میں طلباء کو فیوچرز ٹریڈنگ کے بارے میں آگاہی فراہم کرنے کے جذبے کے تحت انسٹیٹیوٹ آف کاسٹ مینجمنٹ اکاؤنٹنٹس (آئی سی ایم اے) اور خادم علی شاہ بخاری انسٹیٹیوٹ آف ٹیکنالوجی میں تربیتی ورکشاپ میں شرکت کی۔ ان سیشنز میں فیوچرز ٹریڈنگ کے بارے میں تفصیلی پریزنٹیشن دی گئی جس کے بعد سوال جواب کا سیشن ہوا۔



اس کے علاوہ پی ایم ای ایکس کو محمد علی جناح یونیورسٹی میں "سرمایہ کاری کے مواقع چیلنجز اور خطرات" کے موضوع پر ایک سیمینار میں شرکت کی دعوت دی گئی جہاں پی ایم ای ایکس کے نمائندے نے ایک ریگولیشن آپٹیمز میں فیوچرز ٹریڈنگ کے فوائد کے بارے میں بتایا۔



## پی ایم ای ایکس اور ایم سی بی بینک کے درمیان آن لائن ادائیگی کے سمجھوتے پر دستخط

مئی 2014 میں پی ایم ای ایکس نے ایم سی بی بینک کی نئی ویب کی بنیاد پر ادائیگی کی پراڈکٹ "ایم سی بی پے ڈزیکٹ" پر دستخط کیے۔ یہ تقریب ایم سی بی ٹاور میں منعقد ہوئی۔

ایم سی بی کے ٹرانزیکشن بینکنگ کے سربراہ عالی شیع نے کہا کہ ہمیں ایم سی بی پے ڈزیکٹ پیش کرنے پر فخر ہے۔ ہماری تخلیقی پراڈکٹ سے پی ایم ای ایکس کے موجودہ نظام میں بہتری آئے گی اور اس پراڈکٹ سے پی ایم ای ایکس کو اپنے لکچر ڈیٹا مینجمنٹ کے نظام کو خود کار بنانے میں مدد ملے گی۔



اس موقع پر تقریر کرتے ہوئے پی ایم ای ایکس کے چیف ڈائریکٹر اعجاز علی شاہ نے کہا کہ پی ایم ای ایکس میں اس وقت ہم دوسروں پر مشتمل حکمت عملی پر عمل کر رہے ہیں۔ اول: بروکرز کو اپنے بزنس کو توسیع دینے اور آمدنی بڑھانے کی صلاحیت کا موقع فراہم کرنے کیلئے نئی تخلیقی پراڈکٹس کی پیشکش اور دوم: بزنس کو موثر اور بہتر انداز میں چلانے کیلئے ٹیکنالوجی کی سہولت کی فراہمی۔ "ایم سی بی پے ڈزیکٹ" کی سہولت فراہم ہونے سے پی ایم ای ایکس اور اس کے کلائنٹس یعنی بروکرز کو اپنے فنڈز کی ضروریات بہتر انداز میں پورا کرنے اور تجارتی سرگرمیوں پر زیادہ توجہ دینے کا موقع ملے گا۔

## بھوٹان کے وفد کا پی ایم ای ایکس کے دفاتر کا دورہ

پی ایم ای ایکس نے وفد کے اراکین کا خیر مقدم کیا اور انہیں آپہنچ کے مربوط تجارتی ماڈل، بینکنگ مالی انفراسٹرکچر، قانونی اور ریگولیٹری فریم ورک، موجودہ اور آئندہ متعارف ہونے والی پراڈکٹس کے بارے میں تفصیلات سے آگاہ کیا۔ وفد نے نہ صرف یہ کہ آپہنچ کے طریقہ کار میں گہری دلچسپی ظاہر کی بلکہ پی ایم ای ایکس کو بھوٹان میں کووڈی آپہنچ کی تکمیل کے سلسلہ میں رہنمائی اور گھرائی کیلئے بھوٹان کے دورے کی دعوت دی۔ اس موقع پر تقریر کرتے ہوئے بھوٹان کی رائل مانیٹری اتھارٹی کی ڈپٹی گورنر ڈیما نے کہا کہ پی ایم ای ایکس کے طریقہ کار کے حوالے سے قیمتی معلومات کا تبادلہ کرنے پر پی ایم ای ایکس کے شکرگزار ہیں۔ ہم بھوٹان میں بھی اسی طرح قیام کیلئے



ان کی رہنمائی اور ٹیکنیکل سپورٹ کے منتظر ہیں گے۔ پی ایم ای ایکس کے چیف ڈائریکٹر اعجاز علی شاہ نے پی ایم ای ایکس کو بھوٹان کا دورہ کرنے کی دعوت پر وفد کا شکریہ ادا کیا اور بھوٹان میں مرکھال آپہنچ کے قیام میں بھرپور معاونت کا یقین دلایا۔

اپریل 2014 میں بھوٹان کے ایک وفد نے کووڈی آپہنچ کے حوالے سے مختلف پروفیشنل اور ریگولیٹری پہلوؤں کے بارے میں آگاہی حاصل کرنے کی غرض سے پی ایم ای ایکس کا دورہ کیا۔ وفد کی قیادت رائل مانیٹری اتھارٹی آف بھوٹان (آر ایم اے بی) کی ڈپٹی گورنر ایڈن ڈیما نے کی۔ رائل انشورنس کمپنی بھوٹان کے ایگزیکٹو ڈائریکٹر سوم دورجی اور آر ایم اے بی کے ڈائریکٹر شیرنگ ڈیما بھی وفد میں شامل تھے۔





## کامیابی کیلئے جدوجہد :

### پی ایم ای ایکس میں تبدیلی کی نئی خوشگوار ہوا

کا اظہار کرنے کی حوصلہ افزائی کی جاتی ہے۔ اسی طرح ہمیں یقین ہے کہ مقاصد اور اہداف کے بروقت حصول کے لیے تعاون اور اشتراک کلیدی شرط ہے۔ اس نقطہ کو ذہن میں رکھتے ہوئے ہم ورک کی حوصلہ افزائی کی جاتی ہے اور مشترکہ مقاصد اور اہداف کے حصول کے لئے پوری کوششیں میں ہم ورک کو فروغ دیا جاتا ہے۔

براہ راست اور بلا تکلف رابطہ پی ایم ای ایکس کا ایک اور نیا طریقہ ہے۔ مینجمنٹ نے ایک اوپن فورم کا سلسلہ شروع کیا ہے جس میں ملازمین کو ہر سماجی مسئلہ اور اس کے منصوبوں اور کامیابی کے بارے میں آگاہ کیا جاتا ہے اور اس حوالے سے ان کی تجاویز، نئے خیالات اور آراء کو اہمیت دی جاتی ہے۔

سب سے اہم اور بنیادی بات ادارے کا نیا کلچر "صرف میرٹ ہے"۔ تمام ملازمین کو ترقی کے لئے اپنی صلاحیتوں کے اظہار کے یکساں مواقع فراہم کیے جاتے ہیں۔ ملازمت پر رکھنے سے لے کر وقت سے سالانہ کارکردگی رپورٹ تک ہر مرحلہ پر صرف اور صرف میرٹ یعنی صلاحیتوں اور کارکردگی کو مدنظر رکھا جاتا ہے۔ پورے ادارے میں اس بات کو یقینی بنایا گیا ہے کہ نئے نئے امور اور مراعات میں اضافے کا یقین صرف اور صرف میرٹ کی بنیاد پر رکھا جائے اور اچھا کام کرنے والوں اور اوسط درجے کے ملازمین میں واضح فرق ہو۔ ہمیں یقین ہے کہ تبدیلی کی اس نئی ہوا سے پی ایم ای ایکس اپنی پوری صلاحیتوں اور توانیوں کے ساتھ مزید ترقی کرے گا اور آگے چل کر اس کا حقیقی رنگ واضح ہوگا۔

ستمبر 2013 میں مینجمنٹ میں تبدیلی کے بعد پی ایم ای ایکس میں ایک نئی اور خوشگوار تبدیلی کی لہر آئی۔ ہمارے نئے چنگی ڈائریکٹرز اور اعلیٰ شاہ کی قیادت میں ہم ایک طریقہ کار اور پرنسپل میں بہتری کے تمام پہلوؤں پر کام کر رہے ہیں۔ ان تبدیلیوں میں کلائنٹس کی روزمرہ کی ضروریات کی تکمیل کے لئے ایک بھرپور کسٹمر سپورٹ کا قیام، موجودہ اور نئے کلائنٹس کے ساتھ رابطے اور ان کے کاروبار میں اضافے کے لئے تجربہ کار پرنسپل پینٹ میں کمی کی تکمیل، مارکیٹ کیلئے زیادہ موزوں نئی پراڈکٹس کی تخلیق، جدید ٹیکنالوجی سے آراستہ پلیٹ فارم اور موثر اور شفاف پالیسیوں اور طریقہ کار پر کام کرنا شامل ہے۔

مینجمنٹ اس امر سے بخوبی واقف ہے کہ یہ سب کچھ باہمی احترام، سخت محنت، تعاون، اشتراک، سچائی، دیانت داری، ایمان داری اور سب سے بڑھ کر میرٹ کی بنیاد پر کلچر کے قیام کے ذریعے ہی پاسداری بنیادوں پر حاصل کیا جاسکتا ہے۔ کام کی جگہ میں کلچر کی تبدیلی سے ایسا ماحول تیار ہوتا ہے جس میں ہم کامیابیاں دیکھ سکتے ہیں۔ ہم اس بات کو یقینی بناتے ہیں کہ نئے کلچر کو پروان چڑھنے میں وقت لگتا ہے بشرطیکہ بنیادی اصولوں پر پوری طرح عمل کیا جائے۔

پی ایم ای ایکس میں احترام اور کام کی جگہ پر شائستگی ماحول کا بنیادی جزو ہے۔ ملازمین کی ایک دوسرے کے ساتھ اور کلائنٹس سے بات چیت اور رابطہ کے دوران احترام اور کسٹمر ساری

## پی ایم ای ایکس ریسرچ پورٹل

کمبوڈی ٹریڈنگ میں بروقت اور تازہ ترین معلومات اور اعلانات شریک کی حیثیت رکھتی ہیں۔ اس اصول کو پیش نظر رکھتے ہوئے پی ایم ای ایکس نے حال ہی میں پی ایم ای ایکس کمبوڈی رائڈ اپ سٹیج اور تنظیم کار شروع کیا ہے۔ یہ رپورٹس روزانہ اور ماہانہ بنیادوں پر تیار کی جاتی ہیں جو موجودہ اور ممکنہ کلائنٹس میں بلا معاوضہ تقسیم کی جاتی ہیں۔

اسی جذبہ کے تحت کلائنٹس کو کمبوڈی مارکیٹ کی مکمل اور بروقت تجزیوں سے باخبر رکھنے کیلئے ایچ ایچ نے کارپوریٹ ویب سائٹ پر ایک ریسرچ پورٹل قائم کیا ہے جس کی وجہ سے اب ایک ہی پلیٹ فارم پر متعدد اور مختلف النوع رپورٹس دیکھی جاسکتی ہیں۔

اس بلا معاوضہ پورٹل کے قیام کے مقاصد درج ذیل ہیں:

- کلائنٹس کو ایک ہی پلیٹ فارم پر مختلف النوع رپورٹس دیکھنے کا موقع فراہم کرنا
- کلائنٹس کو کمبوڈی مارکیٹ کی تازہ ترین خبروں اور رجحانات سے باخبر رکھنا
- مجموعی طور پر پوری مارکیٹ اور ایچ ایچ کی بنیادی ٹریڈنگ کو اجاگر کرنا
- رکن بروکرز کو وسیع پیمانے پر لوگوں کو اپنی معیاری ریسرچ دکھانے کا موقع فراہم کرنا
- موجودہ اور ممکنہ کلائنٹس کو سرمایہ کاری کے حوالے سے فیصلے کرنے میں مدد دینا

پی ایم ای ایکس کے تمام رکن بروکرز اپنی معیاری پبلی کیشنز پی ایم ای ایکس کو بھیج سکتے ہیں۔ ان سے بھرپور عمل کی جاتی ہے کہ وہ مارکیٹ کی مجموعی ترقی اور پیش رفت کیلئے اس نئی کوشش میں بھرپور طریقہ سے شریک ہوں۔

وہ بروکرز جو اس عمل میں شرکت کرنا چاہتے ہیں اپنی رپورٹس [info@pmex.com.pk](mailto:info@pmex.com.pk) پر بھیج سکتے ہیں۔



## نئی توانائی کے ساتھ اگلی منزل کی جانب پیش رفت : پی ایم ای ایکس برانڈ کا ۲۰۰۷ سے ۲۰۱۴ تک کا سفر



۲۰۰۷

2007 میں نیشنل کوڈٹی ایکسچینج پاکستان میں جدید ٹیکنالوجی سے آراستہ پہلے ڈی میوچلائزڈ کوڈٹی ایکسچینج کے طور پر قائم کیا گیا۔ یہ ایکسچینج مارکیٹ میں کام کرنے والوں کو فیوچرز کی ٹریڈنگ کیلئے عالمی معیار کی سہولیات سے آراستہ پلیٹ فارم فراہم کرنے کے نقطہ نظر کے ساتھ قائم کیا گیا تھا تاکہ وہ وسیع تر تناظر میں عالمی طریقہ کار کے مطابق حفاظتی اصولوں اور پیشہ وارانہ مہارت سے آراستہ ایکسچینج میں کوڈٹیز کی تجارت کر سکیں۔ نیشنل کوڈٹی ایکسچینج نے 2007 میں پاکستان کے ایک مکمل الیکٹرانک ایکسچینج کی حیثیت سے کام کا آغاز کیا جس کی پورے ملک میں رسائی تھی۔ اس طرح ایک نئے لوگو کی تخلیق ہوئی جس میں علامات، رسم الخط اور رنگوں کو سادہ رکھا گیا تھا۔

عام طور پر بہت سے لوگ کوڈٹی ایکسچینج کو ایسا پلیٹ فارم سمجھتے ہیں جہاں حقیقی اشیاء کی تجارت ہوتی ہے۔ لیکن حقیقت میں ایکسچینج کا دائرہ کار بہت وسیع ہوتا ہے جس میں حقیقی دھاتوں اور زرعی پیداوار سے لے کر مالیاتی پراڈکٹس مثلاً کائی بور، انڈکس اور کرنسی تک تمام اشیاء کے مستقبل اور حاضر کی تجارت شامل ہے۔ 2011 میں ادارے کا نام نیشنل کوڈٹی ایکسچینج لمیٹڈ سے تبدیل کر کے پاکستان مرکنٹائل ایکسچینج لمیٹڈ (پی ایم ای ایکس) رکھ دیا گیا۔



PAKISTAN  
MERCANTILE  
EXCHANGE

۲۰۱۱

نئے نام سے ایکسچینج کو نیشنل کوڈٹی ایکسچینج سے متعلق میٹریٹ کے برعکس ایک وسیع جہت ملی اور اس کے میٹریٹ کی واضح طور پر صراحت ہو گئی۔ نئے نام کے ساتھ نئی شناخت بھی سامنے آئی جس میں ایک گرافیکل علامت شوخ رنگ اور دو رجحان سے مطابقت رکھنے والی شکل شامل تھی۔ یہ علامت مختلف کوڈٹیز کو ایک نقطہ پر جمع ہوتا ظاہر کرتی ہے جبکہ زندگی کے ساتھ گہری وابستگی، قوت حیات، جوش و ہزب اور ایکسچینج کی خاصیت کی علامت کے طور پر سرخ رنگ کو ایکسچینج کا نیا رنگ منتخب کیا گیا ہے۔

اگرچہ ایکسچینج 2007 سے کام کر رہا ہے لیکن اب بھی بہت سے لوگوں کو فیوچرز ایکسچینج کے بارے میں کم معلومات ہیں جس کی وجہ سے مارکیٹ کے شرکاء کے ذہنوں کو تبدیل کرنا ایک چیلنج تھا۔ پی ایم ای ایکس کے رجوش اور پر عزم ٹیمنگ ڈائریکٹر اعجاز علی شاہ نے 2013 میں یہ چیلنج قبول کیا۔ انہوں نے اس نظریہ کے ساتھ کام شروع کیا کہ مارکیٹ کے شرکاء کی تعداد میں اضافہ کے ذریعہ پی ایم ای ایکس کو ملک میں ایک گھریلو نام بنایا جائے تاکہ پی ایم ای ایکس ہر گھر میں پہچانا جانے لگے۔ اسی سال پی ایم ای ایکس ایک ایسے جدید پلیٹ فارم کے طور پر سامنے آیا جو مختلف النوع اشیاء کے خریداروں اور فروخت کنندگان کو باہم ملاتا ہے۔ اپنے موقف پر زور دینے کیلئے ادارے کے لوگوں میں معمولی تبدیلی کی گئی اور اس میں لفظ پی ایم ای ایکس کا اضافہ کر دیا گیا۔ 2014 میں پہلی مرتبہ پی ایم ای ایکس نے اپنے لئے یہ نعرہ اختیار کیا "عالمی منڈی کیلئے آپ کا مقامی گیٹ وے"۔



PAKISTAN  
MERCANTILE  
EXCHANGE

P M E X

۲۰۱۴

آج اپنے نئے نعرے کا موقف کے مطابق پی ایم ای ایکس کلائنٹس کی بنیاد بڑھتے ہوئے تجارتی حجم کے ساتھ آگے کی جانب رواں دواں ہے۔ ایکسچینج نے بروکرز اور کلائنٹس کوئی پراڈکٹس اور سروسز جدید ترین ٹیکنالوجی کے حامل پلیٹ فارم سے فراہمی کے ذریعہ ادارے کو جدید فیوچرز ایکسچینج کا درجہ دینے کے غیر متزلزل عزم کے ساتھ نیا سفر شروع کیا ہے۔



ایک دفعہ انفراسٹرکچر تیار ہو جائے تو کاشتکاروں کو درج ذیل متبادل فراہم ہوں گے:

- اگر قیمت مناسب اور کاشتکاروں کیلئے قابل قبول ہو تو وہ اپنی پیداوار اسپاٹ قیمت پر فروخت کر سکتا ہے
- اپنی اشیاء فروخت ہونے تک گودام میں ذخیرہ کر دے اور فصل فیوچرز قیمت پر فروخت کر دے
- اپنی پیداوار گودام میں جمع کر کے رسید حاصل کر لے۔ کاشتکارا پیچھے بیچ میں رسید کی خرید و فروخت کر سکتا ہے یا کسی مالی ادارے سے قرضہ حاصل کر سکتا ہے



## پی ایم ای ایکس کا ونڈو آپریشن



یہ سسٹم اشیاء کے زیاں کو کم کرنے، بے نظیر کارکردگی اور سہولت کے اعتبار سے حیرت انگیز طریقہ سے کام کرے گا۔ مزید برآں مارکیٹ میں کاروبار کرنے والوں کو ایک ہی پلیٹ فارم پر فیوچرز اور اسپاٹ کی دستیابی سے اپنی اشیاء کی فیوچرز یا اسپاٹ کی تاریخوں پر جس میں ان کو فائدہ نظر آئے بروقت فروخت کا منفرد موقع حاصل ہو جائے گا۔ پی ایم ای ایکس میں دو مارکیٹوں (فیوچرز اور اسپاٹ) کے انتظام کے ذریعے کاشتکاروں کو اسپاٹ پلیٹ فارم میسر ہو جائے گا۔



## وئیر ہاؤسنگ، سرٹیفکیشن اور اسپاٹ ٹریڈنگ

مرکزی بینک کی جانب سے گوداموں کے انفراسٹرکچر اور زرعی اشیاء کے حوالے سے جو اقدامات اٹھائے گئے ہیں ان کے نتیجے میں اشیاء کی شفاف اور تیز تر مارکیٹنگ پر دور رس اثرات مرتب ہوں گے۔ حکومت کا شکاروں کے فائدہ کیلئے ضروری انفراسٹرکچر تیار کرنے پر توجہ دے رہی ہے اور اس حوالے سے پرعزم ہے۔ نئے طریقہ کار سے نہ صرف کارکردگی بہتر ہوگی اور نظام میں شفافیت پیدا ہوگی بلکہ کاشتکاروں کو زرعی پیداوار کی بہتر قیمتیں حاصل ہو سکیں گی۔ زرعی اجناس کا زریا کم ہوگا اور اس طرح مجموعی طور پر اشیاء کی رسید میں اضافہ ہوگا۔ پی ایم ای ایکس ملک کے واحد کووڈڈ اور دوسری سب سے بڑے آپریشن کی حیثیت سے اس پیش رفت کی کامیابی کیلئے مرکزی بینک کی مدد اور تعاون کرنے کے لیے پرعزم ہے۔

فی الوقت پاکستان کم و بیش 30 ملین ٹن زرعی اجناس پیدا کرتا ہے لیکن ملک میں ذخیرہ کرنے کی گنجائش میں کمی کے سبب فصل تیار ہونے کے بعد نقصان کی شرح 10 فیصد سے زیادہ ہے جبکہ کھانوں اور میزیوں کے ضائع ہوجانے کی شرح 35 فیصد تک ہے۔ اس اقدام سے نہ صرف پزیرا کم ہوگا بلکہ فصل تیار ہونے کے بعد کاشتکاروں، ذخیرہ کرنے والوں، تاجروں اور پروسیسرز کیلئے سرمایہ کاری کی جی راہیں بھی کھل جائیں گی۔

### وئیر ہاؤس کولیشن مینجمنٹ کمپنی



معیار / مقدار کی تصدیق کے بعد رسید جاری کرے گی

کسان

جہاں تک پی ایم ای ایکس کا تعلق ہے فی الوقت آپریشن میں متعدد زرعی اشیاء درج فہرست ہیں جن میں گندم چاول اور چینی وغیرہ شامل ہیں۔ طویل عرصہ سے درج فہرست ہونے کے باوجود ان اشیاء کی لین دین کمی کھار ہوتی ہے۔ حالانکہ اسپاٹ مارکیٹ میں ان اشیاء کا لین دین ہوتا ہے اور ملک میں ان کی کھپت بھی ہے۔ آپریشن میں زرعی اشیاء کی تجارت کم ہونے کے دو بڑے اسباب گوداموں کے انفراسٹرکچر اور زرعی اشیاء کی سرٹیفیکیشن کا نہ ہونا ہیں۔

پی ایم ای ایکس کو یقین ہے کہ زرعی شعبہ کو ضروری انفراسٹرکچر کی تعمیر کے ذریعہ بہتر طور پر منظم کرنے کے حوالے سے حکومت کے دور رس فیصلے سے ان اشیاء کی پیداوار میں اضافے اور ان کی قیمتوں کو مناسب اور یقینی بنانے میں نمایاں مدد ملے گی۔

اس شروعات سے اسپاٹ ڈیلیوری کا دائرہ عمل جائے گا۔ جب وئیر ہاؤسنگ اور سرٹیفیکیشن کے مسائل حل ہو جائیں گے اور زرعی مصنوعات کے نیچے زرکٹریکٹ اسپاٹ ڈیلیوری پر ختم ہوں گے تو پی ایم ای ایکس کو اہم مقام حاصل ہو جائے گا کہ وہ کاشتکاروں کو اسپاٹ پلیٹ فارم فراہم کر سکے جو نیچے زر اور اسپاٹ کے دو مختلف نظام کے انضمام سے تشکیل پائے گا اور بلا آخر دن و نیا آپریشن کو ختم دے گا۔



- ۱ ویرہاؤ سنگ، سرٹیفکیشن اور اسپاٹ ٹریڈنگ
- ۲ نئی توانائی کے ساتھ اگلی منزل کی جانب پیش رفت: پی ایم ای ایکس برانڈ کا ۲۰۰۷ سے ۲۰۱۴ تک کا سفر
- ۳ کامیابی کیلئے جدوجہد: پی ایم ای ایکس میں تبدیلی کی خوشگوار ہوا
- ۴ پی ایم ای ایکس ریسرچ پورٹل
- ۵ پی ایم ای ایکس اور ایم سی بی بینک کے درمیان آن لائن ادائیگی کے سمجھوتے پر دستخط
- ۶ بھوٹان کے وفد کا پی ایم ای ایکس کا دورہ
- ۷ آگاہی پروگرام
- ۸ کارپوریٹ سوشل ذمہ داری
- ۹ انسائڈ پی ایم ای ایکس: انفارمیشن ٹیکنالوجی ڈیپارٹمنٹ
- ۱۰ بروکرز کی جانب سے حساب کے کھاتوں کو برقرار رکھنا
- ۱۱ سرمایہ کاری کی تعلیم
- ۱۲ دس سرفہرست بروکرز
- ۱۳ پی ایم ای ایکس شہ سرخیاں
- ۱۴ اشیاء کی قیمتوں کا رجحان

# زندگی





پاکستان مرکٹنائل ایکسچینج لمیٹڈ (پی ایم ای ایکس) پاکستان کا پہلا ڈی میوچلائزڈ اور واحد ملٹی کموڈٹی فیوچرز ایکسچینج ہے جسے سیکورٹی اینڈ ایکسچینج کمیشن آف پاکستان (ایس ای سی پی) نے لائسنس جاری کیا ہے اور وہی اس کو ریگولیٹ کرتا ہے۔ یہ روزانہ ہونے والے لین دین کی بنیاد پر کراچی اسٹاک ایکسچینج کے بعد ملک کا دوسرا سب سے بڑا ایکسچینج ہے۔ ہمارے اسٹیک ہولڈرز میں ملک کے صوبہ اول کے مالیاتی ادارے اور اسٹاک ایکسچینج شامل ہیں۔ ہم مختلف ملکی اور عالمی کموڈٹیز اور فنانشل فیوچرز پیش کرتے ہیں۔ ہمارا انفراسٹرکچر انتہائی جدید اور اسٹیٹ آف دی آرٹ ٹیکنالوجی پر مبنی ہے۔ جس کا موازنہ دنیا کے کسی بھی ایکسچینج سے کیا جاسکتا ہے جو ایسی خدمات فراہم کرتا ہے جس میں ٹریڈنگ، کلیئرنگ اور سیٹلمنٹ، کسٹوڈینل اور بیک آفس شامل ہیں۔

پاکستان مرکٹنائل ایکسچینج لمیٹڈ

3-B، قمر ڈھور، بجر یہ کمپلیکس 4، چوہدری ظلیق الزماں روڈ،

گزری، کراچی۔ 75600، پاکستان

یو اے این: +92-21-111-623-623

فیکس: +92-21 - 5155022/23

ای میل: info@pmex.com.pk

ویب: www.pmex.com.pk

پی ایم ای ایکس کے مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ کی جانب سے جاری کیا گیا

ڈیزائن ایجنسی: ڈیزائن ایکسپریس

پرنٹر: اپیل ٹری گرافکس



# پیس



## نیوز لیٹر



PAKISTAN  
MERCANTILE  
EXCHANGE

P M E X

[www.pmex.com.pk](http://www.pmex.com.pk) | [info@pmex.com.pk](mailto:info@pmex.com.pk)

YOUR LOCAL GATEWAY TO GLOBAL MARKETS