



PULSE

NEWSLETTER
ISSUE 10, JAN-MAR 2016

YOUR FUTURES EXCHANGE, THE EXCHANGE OF THE FUTURE

Contents

1. From the Desk of Managing Director
2. Agribusiness: The Final Frontier of PMEX
3. Delegations and Visits
4. Investor Education
5. Awareness Programs
6. PMEX at BOCA 2016
7. Inside PMEX: Marketing, Business Development & Customer Support Services Department
8. Top Ten Brokers
9. Circulars
10. PMEX Highlights
11. Price Trend of Commodities



Pakistan Mercantile Exchange Limited (PMEX) is Pakistan's first and only multi-commodity futures exchange, which is licensed and regulated by the Securities and Exchange Commission of Pakistan (SECP). Its shareholders include National Bank of Pakistan (NBP), Pakistan Stock Exchange (PSX), ISE Towers REIT Management Company Limited, LSE Financial Services Limited, Pak Kuwait Investment Co, and Zarai Taraqati Bank. The Exchange offers a diverse range of domestic and international commodities and financial futures. With a sophisticated infrastructure and state-of-the-art technology, PMEX provides a complete suite of services i.e. trading, clearing & settlement, custody as well as back office, all under one roof. The Exchange has a member base of 329 and the average daily trading volume is in the range of PKR 3 to 5 billion. PMEX's international affiliations include Memberships of Association of Futures Markets (AFM), Hungary & Futures Industry Association (FIA), USA and Memorandum of Understanding (MoUs) with Borsa Istanbul, Izmir Commodity Exchange and Dubai Gold & Commodity Exchange (DGCX).

Pakistan Mercantile Exchange Limited (PMEX)

3B, 3rd Floor, Bahria Complex IV, Ch. Khaliq-uz-Zaman Road
Gizri, Karachi-75600 Pakistan
UAN: +92 21 111 623 623
FAX: +92 21 35155022
E-MAIL: info@pmex.com.pk
WEB: www.pmex.com.pk
Facebook: [facebook.com/PakMercEx](https://www.facebook.com/PakMercEx)

DISCLAIMER:

This newsletter is for information purpose only and does not constitute an offer or solicitation to make an investment in Commodity Futures Contracts which carries risk. Any views, expressions or opinions expressed in this document are solely for providing information to readers.

Publication of the Marketing Dept. of PMEX
Design Agency: Conte'
Printer: Appletree Graphics

FROM THE DESK OF MANAGING DIRECTOR



I take this opportunity to welcome our readers to the first issue of Pulse 2016.

I am delighted to share that the Exchange has turned the corner mainly due to the support of the Securities & Exchange Commission of Pakistan (SECP), guidance of PMEX Board and hard work of each and every member of PMEX team. The combined efforts resulted in listing of new products, induction of new members and building strategic ties with international commodity exchanges. The outcome is very encouraging as the volume has increased significantly due to new contracts, active participation from our brokers and increase in Unique Identification Numbers (UINs).

During the outgoing year, the Exchange expanded its product portfolio and offered new opportunities to its brokers to attract diversified clientele with the launch of four "Milli Ounce Gold" Futures Contracts, along with a special trading functionality named "Composite Order Trading System" (COTS) to facilitate the investors to trade in these contracts. Moreover, PMEX listed three Red Chilli Weekly Futures Contracts which received encouraging response from the red chilli value chain participants. On the back of this project, PMEX plans to list contracts of other agricultural commodities in the near future.

Another area where the Exchange experienced growth was new memberships. After the re-opening of issuance of new membership rights, several new brokerage houses joined PMEX as members. In addition, over two dozen other prospective clients are actively working to complete the membership documentation requirements to become member of the Exchange.

The Exchange is fully cognizant of the changing business landscape and has embarked upon developing strategic ties with international exchanges to explore new business opportunities and adapt best practices. In line with this objective, during 2015, PMEX signed Collaboration Agreements with Borsa Istanbul, Izmir Commodity Exchange and Dubai Gold & Commodities Exchange (DGCX). I am confident that signing of these agreements will benefit

PMEX to learn from the experience of these exchanges, open doors for cross border listing of our products and facilitate development of our human resource. PMEX plans to sign similar accords with other international exchanges in near future.

I want to extend my gratitude to the SECP and the Board of Directors of PMEX for their continuous patronage, guidance & support, members and other market participants for their active participation and above all the entire team at PMEX for their commitment and hard work.

Moving forward in 2016, the focus of the Exchange would be to list more agricultural commodities on its trading platform, enhance the efficiency of its trading infrastructure to fit the rapidly changing market needs and extend the broker network to provide trading opportunities nationwide.

Thank you and let's have another good year.

Happy reading!

Ejaz Ali Shah
Managing Director

AGRIBUSINESS: THE FINAL FRONTIER OF PMEX

In 2007, PMEX was established with the objective to bring the agricultural commodities of the country along with global products on its platform for all types of market participants such as Hedgers, Investors, Traders and Speculators. Over the last 8 years, PMEX has successfully offered global commodities such as gold, silver, crude oil and currency pairs, which has provided the Exchange with the required financial sustainability for future growth.

With regards to agricultural produce of the country, PMEX's ultimate goal is to provide a market where the farmers and the participants of agricultural value chain can exercise any of the three options mentioned below:

1. Sell their produce at the spot price, if the price is favorable and acceptable to the farmer;
2. Sell their produce at a futures price and store the produce at the warehouse until delivery; or
3. Store the produce at the warehouse against a warehouse receipt. The farmer can either trade the receipt at the Exchange or get financing from a financial institution against it.

The above system will work wonders in terms of reducing agricultural produce wastage and bringing unprecedented efficiency and convenience. Moreover, availability of both the spot and futures markets at a single trading platform to the participants would provide unique opportunity to them to sell their commodity either at a spot or future date, whichever suits their needs.



Currently, there are multiple agricultural products listed at PMEX such as wheat, rice and sugar. However, despite being listed for many years, there has hardly been any activity in these products even though these commodities are actively traded in the spot market. Moreover, absence of warehousing infrastructure and certification of agricultural produce are the two main hurdles contributing to low trading of agricultural products at the Exchange.

To overcome the hurdles and to achieve the ultimate goal of bringing the entire agricultural produce on the Exchange platform, PMEX has developed a business strategy for the next 5 years which is divided into three phases:

1. Products that can immediately be listed at the Exchange
2. Products that meet the criteria of listing but require minor work in certain areas
3. Products that meet the listing criteria but require extensive work/infrastructure

In phase one, PMEX plans to induct products that can be listed with minimal effort. Although most of these products are international products, there are some agricultural products that can be brought on the Exchange platform. To commence the process, PMEX along with Pakistan Agriculture Coalition (PAC), Agility Pakistan (Pvt.) Limited and SGS Pakistan (Pvt.) Limited brought the red chilli trade on the Exchange platform recently.

Red chilli trade at PMEX has received a good response from the supply chain participants. There are currently over 40 farmers and multiple corporate buyers who are engaged in the physical trading of the spice. More than 600 tons of spice has been traded in the current fiscal year. The market participants are confident that in the upcoming crop season of 2016, the trading platform of PMEX will attract significantly more volumes in red chilli trade.



The Exchange believes that the listing of these contracts at a regulated trading platform will ensure better price to growers, offer superior quality product to the buyers at a competitive price and provide ease of buying and selling of the commodity.

Furthermore, the Exchange also plans to replicate the model used for red chillies for other similar products in phase one.

In phase two, the Exchange plans to induct all local products that have good revenue potential but require work in certain areas before we could list them at the Exchange. The idea is to start working on the shortcomings from day one in order to ensure that we are ready to induct them upon conclusion of phase one.

In phase three, the Exchange plans to add the remaining agricultural commodities to its product suite. These products require extensive efforts both in terms of required infrastructure as well as convincing/preparing the stakeholders to trade on the Exchange platform. To achieve the above, it is imperative that all the stakeholders are on the same page and supporting the efforts of the Exchange.

Having said the above, creating a conducive environment is an essential prerequisite for the proposed strategy to succeed and long term growth and sustainability of PMEX. This entails:

- Timely investment in the infrastructure like warehousing and certification, which is essential for trading of agricultural commodities.
- Support of other related institutions like the Central Bank, the tax authorities and the Ministry of Agriculture, etc. All such institutions must be on the same page so that a coherent strategy can be developed and implemented in the better interest of the country.
- Increased awareness about the products listed at PMEX among the masses, especially the industry that can effectively use the Exchange to hedge against the price risk.

- Elimination of the gray market which is creating an uneven playing field for the law abiding market participants.

Based on the above, PMEX has a long way to go as the Exchange has a vital role to play with regards to development of the country's economy, especially the agricultural sector. PMEX is confident that the visionary resolve of the government to better organize the agricultural sector by developing the required infrastructure will have a tremendous impact with regards to improved output and fair pricing of these products. Moreover, such an initiative will enable the Government to avoid costly intervention in agriculture market and in the process improve the predictability of agricultural prices and enhance the country's food security.

DELEGATIONS AND VISITS

1. In March 2016, Mr. Zafar Hjjazi, Chairman, Securities & Exchange Commission of Pakistan (SECP) visited PMEX. He was accompanied by Mr. Akif Saeed, Commissioner - SMD, Mr. Muhammad Asif Jalal Bhatti, Executive Director - SMD, and Mr. Kamal Ail, Joint Director - SMD. Mr. Ejaz Ali Shah, Managing Director, PMEX, along with the management committee welcomed the delegation and briefed the members about the progress of Red Chilli Weekly Futures contracts, future business strategy and issues currently being faced by the Exchange for future growth. The briefing was followed by a tour of PMEX premises.

Mr. Hijazi applauded efforts of the Exchange for listing of Red Chilli contracts at country's first and only multi-commodity exchange. However, the Chairman stressed upon the need to overcome factors impeding growth in trading volumes of these contracts and also emphasized on extending PMEX outreach and diversifying its agricultural product portfolio.



Mr. Ejaz Ali Shah thanked the SECP for its guidance and patronage that led to the listing of Red Chilli at the Exchange. He also appreciated the efforts of trade partners in the Red Chilli trade such as Pakistan Agriculture Coalition, Agility Pakistan, SGS Pakistan and above all growers and buyers of the commodity who opted to trade at PMEX platform. He said that this initiative will ensure better price for growers, offer superior quality product to the buyers at a competitive price and provide ease of buying and selling of the commodity. He further said that the final frontier of the Exchange is to bring the agricultural commodities of the country on its regulated trading platform which will help Pakistan in realizing its potential to become one of the world's largest agricultural producer.

2. Ms. Farah Masood, Special Secretary Agriculture of Government of Punjab, visited the Exchange on March 11, 2016 to explore the dynamics of trading of deliverable contracts at a regulated and technology driven platform. After detailed discussions with PMEX team led by Mr. Ejaz Ali Shah, Managing Director, Ms. Masood appreciated the facilities offered by the Exchange and the efforts of PMEX with regards to listing of the agricultural commodities at state-of-the-art technology driven trading platform of PMEX.

Welcoming Ms. Masood at the Exchange, Mr. Ejaz Ali Shah thanked her for visiting and reposing confidence in PMEX. He said that PMEX looks forward

to working with the Punjab Government for initiatives on agriculture trade.

3. The first Punjab Agriculture Conference was organized in Lahore on March 19, 2016, with the objective of formulating the future strategic direction for agriculture production & trade, devising an action plan for the next two years and developing a policy framework. The conference was inaugurated by Mr. Shahbaz Sharif, Chief Minister, Punjab. Mr. Sharif, while addressing the opening session, announced up to PKR 100 billion exclusively for the development of agriculture and allied sectors for the next two years and also the formation of a "Kissan (farmer) Commission" to look into complaints and issues faced by the farmers.

PMEX was invited by the Punjab Government to attend this conference and Mr. Hasan Mahmood, Head of Research, Risk & Product Development at PMEX represented the Exchange at the event.

On the side lines of this conference, Mr. Hasan exchanged views with the provincial authorities regarding their plan for the promotion of agriculture in Punjab and the role that PMEX could play in achieving the desired objectives.

4. A delegation comprising of Mr. Ejaz Ali Shah - Managing Director, Mr. Amjad Khan - Chief Operating Officer, Mr. Nauman Lakhani -Head of Marketing, Business Development and Customer Support Services, Mr. Hasan Mahmood - Head of Research, Risk & Product Development along with SECP officials Mr. Asif Jalal Bhatti, Executive Director - SMD, Mr. Kamal Ali, Joint Director - SMD and Mr. Shahjahan Hashmani, Markets Advisor, Pakistan Agriculture Coalition (PAC) visited Kunri, the 'Red Chilli Capital of Asia' in March 2016.

The visit to Kunri was planned on the back of a successful red chilli trading season and to identify the challenges faced by traders and farmers in the past trading season, review of the existing warehousing facilities and exchange information with farmers, traders and buyers to bring further improvement in the existing trading infrastructure.

The SECP officials appreciated the efforts of all the stakeholders and assured cooperation towards building a mega network for listing of other commodities at PMEX. Growers, traders and buyers thanked SECP and PMEX team for their guidance and also assured that with the passage of time not only volume of red chilli traded at PMEX would increase substantially but also pave the way for listing of other commodities produced in the region as well as throughout Pakistan.



INVESTOR EDUCATION

PMEX offers a robust front - end trading system "NEXT" and back office system comprising of three (3) independent platforms, namely; Clearing, Settlement and Reporting (CSR), Trader Account Management System (TAMS), and eBooks. To educate our readers about the trading systems of PMEX, every quarter, this section will highlight the key features of one of the trading systems of the Exchange. In this issue, we take our readers through the NEXT.

NEXT

NEXT is an in-house developed, web based front-end trading terminal that enables PMEX brokers and their clients to trade commodities online. This service is offered free of cost to members and their clients.

Key Features of NEXT

- Market Watch:** Displays live rates of listed futures contracts
- Composite Order:** Place order for Mill Ounce Gold contracts
- Buy:** Place buy order of futures contracts
- Sell:** Place sell order of futures contracts
- MBP:** Displays orders of market maker and trader in a particular futures contract
- Working Order:** Displays a summary of Limit Orders of futures contracts
- Position:** Displays summary of all positions acquired by a client/account
- Fast Order:** Allows to place multiple orders of futures contracts
- Message Window:** Displays alerts and actions performed by a client
- Reports:** Allows access to various reports
- Profile:** Allows to create Contract Profile and Change Password

Important Note:

- Users are requested to ensure the following before logging into NEXT Web based Trading Terminal:
- Licensed Windows 7 with latest OS patches.
- Internet Explorer 9.0 with latest patches.
- Port 80, 443 and 9000 must be open on firewall, if firewall is installed.
- Internet Explorer Temporary Internet Files and History Settings must be set to option as " Every time I visit the webpage". Setting menu path: **Explorer Menu Tools>Internet Options>General>Browsing History Settings**
- Must add all above links (both http and https) as Trusted Sites. This can be done as follows: **Explorer Menu Tool>Internet Options>Security>Sites>Add**
- These Trused sites should open data access. This can be done as follows: **Explorer Menu Tool>Internet Options>Security>Custom Level>Miscellaneous>Allow data source from different domains>Enable**
- For hardware and software requirements, please refer our circular PMEX/Technology/32-2013 - Hardware & Software Requirements. (Revised)

Contract	Bid Vol	Bid	Ask	Ask Vol	Last Price	Last Vol	Total Vol	High	Low	Change	%Change	State
CRUDE19-FE16	100	34.53	34.60	100	34.62	3	50	34.02	33.9	+0.70	+2.02%	Open
CRUDE19-MA16	100	35.24	35.27	100	35.26	1	2	35.29	35.26	+0.78	+2.20%	Open
CRUDE19-AP16												Open
CRUDE19-FE16	50	34.03	34.08	50	33.98	20	20	33.99	33.98	+0.72	+2.16%	Open
CRUDE19-MA16	50	35.23	35.28	50	35.12	1	2	35.11	35.09	+0.64	+1.80%	Open
CRUDE19-AP16												Open
BRENT16-FE16												Open
SL1000Z-MA16	100	13.991	14.014	100								Open
SL1000Z-FE16												Open
SL1000Z-MY16												Open
SL5000Z-MA16	90	13.992	14.013	90								Open
SL5000Z-FE16												Open
SL5000Z-MY16												Open
SL16-MA16	100	13.992	14.013	100								Open
SL16-FE16												Open
SL16-MY16												Open
GO10Z-FE16	250	1099.0	1099.1	250	1099.8	8	726	1110	1099.8	-9.40	-0.85%	Open
GO10Z-AP16	250	1099.4	1099.7	250	1102.6	3	5	1104.6	1102.6	-7.20	-0.65%	Open
GO10Z-MA16												Open

AWARENESS PROGRAMS

In order to develop a vibrant commodity futures market in Pakistan, PMEX actively conducted awareness programs during the first quarter of 2016. These awareness sessions included training workshops, seminars, presentations, roadshows and participation in events.

Educational Institutions at PMEX

In line with the objective to create awareness about the benefits of investing in commodities at a regulated platform amongst the students, PMEX conducted an interactive awareness session for the students and faculty members of Muhammad Ali Jinnah University (MAJU), Karachi.

The session opened with a detailed presentation about Exchange's integrated business model, technology infrastructure and existing & upcoming products followed by a Q&A session. The students expressed keen interest in trading at the Exchange and were offered demo trading account service, which is a replica of PMEX's trading system, to gain hands on experience of futures trading.

Going forward, PMEX aims to organize series of awareness sessions for other leading business schools on the same lines.



PMEX offers Futures Trading 101, the complete training guide for futures trading.

To register, please log on to www.pmem.com.pk

PMEX AT BOCA 2016

PMEX is an active member of Futures Industry Association (FIA), USA and ever since joining it has been actively participating in events arranged by the Association. PMEX participated at FIA's 41st Annual International Futures Industry Conference held from March 15-18, 2016 in Boca Raton, Florida, USA.

The four-day event brought together more than 1,100 delegates along with 50 international exchanges from around the world. The event covered topics such as, The Future of the Industry, Future of Market Infrastructure, The Regulatory Shift, Current Trends in Commodity Markets, Industry Changing Technology and The Future of Rates Trading.

Ms. Condoleezza Rice, the 66th Secretary of State, was the keynote speaker at the Optiver Power Lunch where she discussed her outlook on the global economy, cybersecurity and the ever-changing geopolitical landscape.

Mr. Ejaz Ali Shah, Managing Director, PMEX represented the Exchange at the event. The annual gathering provided PMEX with an unrivalled platform for debating and deliberating on the most pressing trends and topics shaping the industry.



INSIDE PMEX:

Marketing, Business Development & Customer Support Services Department

Each quarter, this segment focuses on the role of a particular department of the Exchange. In the previous issue, we talked about the Internal Audit Department. This issue features the role of Marketing (MKT), Business Development (BD) & Customer Support Services (CSS) Department.

Department Overview

The MKT, BD & CSS Department has been entrusted with the responsibility of handling the company's most valuable asset - its clients. The department serves as the facade of the Exchange, bringing in new business opportunities, delivering exceptional customer services as well as building the image of the Exchange.

Marketing Key Functions

- ◆ Build, nurture and manage corporate brand image through a multidisciplinary approach including advertising, public relation, sponsorships and events.
- ◆ Develop content for a variety of internal and external communication purposes such as media relation, reputation management, crisis communication, broker education, and marketing communication.
- ◆ Ensure current and functional company website through regular monitoring using Google analytics and maintenance which includes fresh and updated content, design enhancement, new functionality, new pages and sections, updated blog etc.
- ◆ Ensure comprehensive social media management about the Exchange and its listed products.

- ◆ Develop and organize awareness programs comprising of workshops, seminars, training sessions and road shows for existing & potential brokers, corporate and retail investors and educational institutes to educate them about the Exchange and its listed products.

Business Development Key Functions

- ◆ Develop and maintain mutually beneficial relationships with existing members / brokers.
- ◆ Increase revenue through direct sales which includes new member sales, activation of inactive members, conversion of individual to corporate member, induction of market makers and facilitation of existing brokers.
- ◆ Increase revenue through indirect sales which includes institutional and retail clientele.

Customer Support Services Key Functions

- ◆ Deliver exceptional customer services in a professional, consistent, coordinated and timely manner to members / brokers.
- ◆ Build key customer relationships.
- ◆ Resolve all queries of clients within 24 hours.
- ◆ Ensure that escalated client complaints are kept to the minimum.
- ◆ Receive continuous broker feedback on business operations.
- ◆ Continuously identify areas of improvement in the trading platform.

Nauman Lakhani is the Head of Marketing, Business Development and Customer Support Services of Pakistan Mercantile Exchange Limited. Prior to joining PMEX, Nauman worked at Deutsche Bank AG, Karachi Branch where he was spearheading the client services desk for the Banks Custody Business facilitating Foreign Portfolio & Direct Investors, Large Local Corporates and Investment Advisors. In his vast career, he has also been part of prominent institutions such as: Central Depository Company of Pakistan, Islamic Capital Partners (a subsidiary of FAMCO Associates), Standard Chartered Bank Pakistan, PointBlank Pakistan and KASB Technologies.

Mr Lakhani holds two Master Degrees (Masters in Business Administration – majors in Marketing from IoBM and Masters in Computer Sciences – majors in Software Engineering from SZABIST) and a Bachelor's Degree in Computer Science from SZABIST.



TOP TEN BROKERS

Jan-Mar 2016

Ranking	Based On Traded Contracts	Based On Traded Value
1	H.G Markets (Pvt.) Limited	H.G Markets (Pvt.) Limited
2	Arif Habib Commodities (Pvt.) Limited	Enrichers (Pvt.) Limited
3	Enrichers (Pvt.) Limited	Jahanzeb
4	Arsh Commodities (Pvt.) Limited	Arif Habib Commodities (Pvt.) Limited
5	JS Global Capital Limited	JS Global Capital Limited
6	Abbasi & Co. (Pvt.) Limited	KASB Securities Limited
7	KASB Securities Limited	Invest Capital Markets Limited
8	Jahanzeb	Khadija Commodities (Pvt.) Limited
9	IGI Finex Securities Limited	IGI Finex Securities Limited
10	Khadija Commodities (Pvt.) Limited	Blink Capital Management (Pvt.) Limited

Total Contracts Traded
1, 741, 350, 956

Total Rupee Value Traded
386.204 billion

Number of Active Brokers
60

CIRCULARS

Following circulars were released during Jan-Mar 2016:

January 13, 2016

All brokers were informed about early market closure on account of an international holiday on January 18, 2016 and trading remained closed in iCotton but trading in local commodities opened / closed as usual.

February 03, 2016

All brokers were informed about no trading in local commodities on February 05, 2016 on account of Kashmir Day but trading in international commodities remained opened.

February 11, 2016

All brokers were informed about an early market closure on account of an international holiday on February 15, 2016 and no trading in iCotton but trading in local commodities opened / closed as usual.

February 26, 2016

All brokers were informed about the revised trading days of Red Chilli Weekly Futures contracts effective February 27, 2016.

March 07, 2016

Due to daylight saving coming into effect in the U.S., commencement of trading time on every Monday was changed with effect from March 14, 2016.

March 08, 2016

All brokers were informed about revised expiry dates of Crude Oil 10 and 100 barrel futures contracts.

March 08, 2016

All brokers were informed about waiver / reduction in fees pertaining to corporatization and transfer of membership.

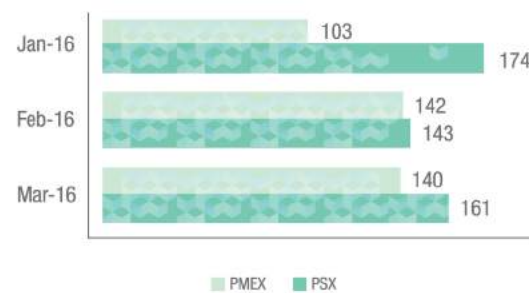
March 24, 2016

All brokers were informed that March 25, 2016 was an international holiday on which trading would remain suspended. However, business continuity drill was performed to check readiness and reliability of the system in case of any eventuality.

To learn more about the aforementioned circulars, please log on to www.pmx.com.pk

PMEX HIGHLIGHTS

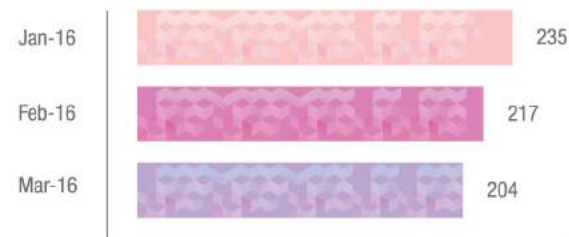
PMEX Volume Comparison with Stock Exchange (In PKR Billions)



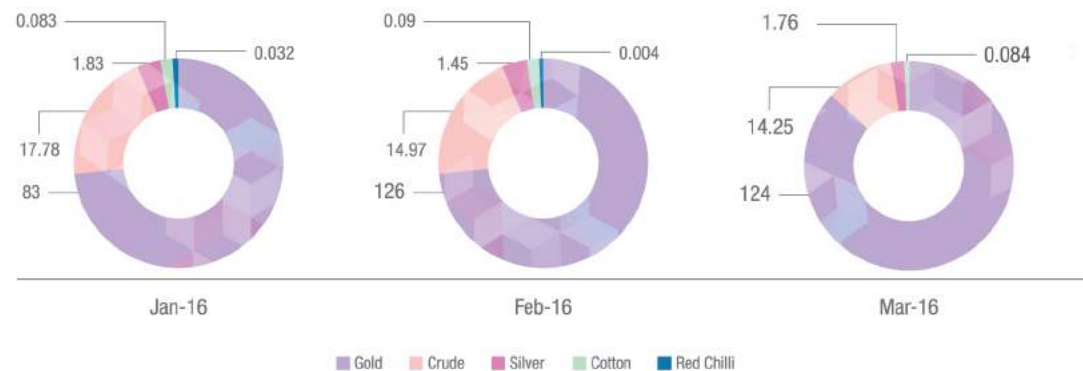
Traded Volume



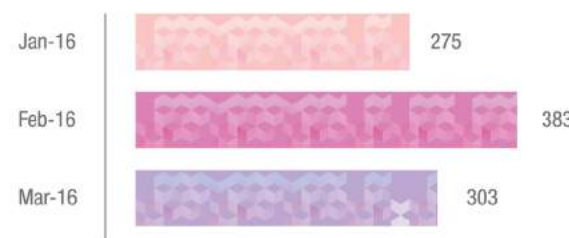
UINs



Volumes of 4 Major Commodities (In PKR Billions)



New Demo Trading Accounts

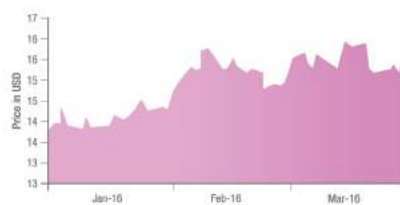


PRICE TREND OF COMMODITIES

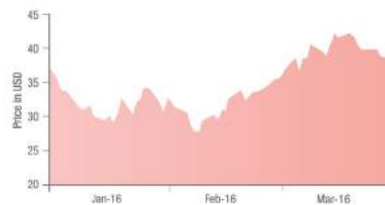
Gold



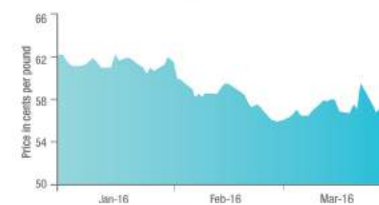
Silver



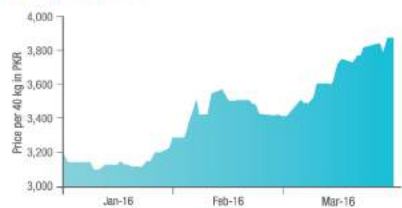
Crude Oil



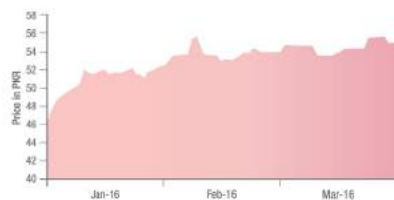
International Cotton



Palm Olein



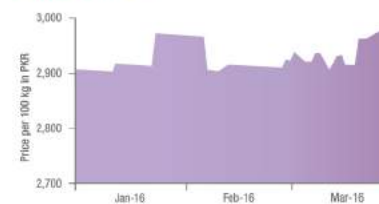
Sugar



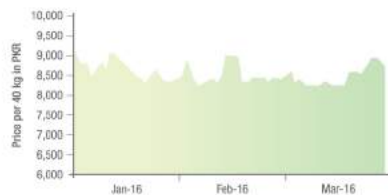
Wheat



IRRI-6 Rice



Red Chili



KIBOR



پلس

نیوز لیٹر

شماره نمبر: 10، جنوری۔ مارچ 2016

پاکستان مرکرفائل ایکسچینج لمیٹڈ (پی ایم ای ایکس) پاکستان کا پہلا ڈی میو پیلا نرڈ اور واحد ٹی کوڈ ٹی فوچرز ایکسچینج ہے جسے سکیورٹیز اینڈ ایکسچینج کمیشن آف پاکستان (ایس ای سی پی) نے لائسنس جاری کیا ہے اور وہی اس کو ریگولیٹ کرتا ہے۔ اس کے شیر ہولڈرز میں میٹشل بینک آف پاکستان (این بی پی)، پاکستان اسٹاک ایکسچینج (پی ایس ایکس)، آئی ایس ای ٹاورز ریٹ مینجمنٹ کمپنی لمیٹڈ، ایل ایس ای فنانشل سروسز لمیٹڈ، پاک کویت انوسٹمنٹ کمپنی اور زرعی ترقیاتی بینک شامل ہیں۔ ایکسچینج متنوع مقامی اور انٹرنیشنل کموڈٹیز اور فنانشل فوچرز ٹریڈنگ کے لئے پیش کرتا ہے۔ ایک انتہائی جدید اور اسٹیٹ آف دی آرٹ ٹیکنالوجی پر مشتمل انفراسٹرکچر کے ذریعے مکمل سہولیات ایک ہی چھت کے نیچے فراہم کی جاتی ہیں جس میں ٹریڈنگ، کلیئرنگ اینڈ سٹلمنٹ، کسٹوڈی اور بیک آفس شامل ہیں۔ اس وقت 329 ممبرز ایکسچینج سے وابستہ ہیں اور روزانہ کا اوسط تجارتی حجم 3 سے 5 ارب روپے کے درمیان رہتا ہے۔ پی ایم ای ایکس مختلف بین الاقوامی ایسوسی ایشنز سے وابستہ ہے جس میں ایسوسی ایشن آف فوچرز مارکیٹ (اے ایف ایم)، ہنگری اور فوچرز انڈسٹری ایسوسی ایشن (ایف آئی اے)، امریکہ شامل ہیں۔ ایکسچینج یورساتینبول، از میر کوڈ ٹی ایکسچینج اور ڈی گولڈ اینڈ کوڈ ٹی ایکسچینج (ڈی جی ای ایکس) کے ساتھ معاہدے بھی کر چکا ہے۔

پاکستان مرکرفائل ایکسچینج لمیٹڈ (پی ایم ای ایکس)

3-3، تھرڈ فلور، بحر یہ کمپلیکس IV، چوہدری خلیق الزماں روڈ،

گزری، کراچی، 75600، پاکستان

یواے این: 92-21-111-623-623

فیکس: 92-21-35155022

ای میل: info@pmex.com

ویب: www.pmex.com.pk

اہم وضاحت

اس نیوز لیٹر میں فراہم کی جانے والی معلومات کا بنیادی مقصد قارئین میں آگاہی پیدا کرنا ہے۔ نہ تو یہ کسی قسم کی پیش کش ہے اور نہ ہی اس کا مقصد ان کو کوڈ ٹی فوچرز میں سرمایہ کاری کی ترغیب دیتا ہے جو خطرہ سے مبرا نہیں۔ اس میں بیان کردہ خیالات، اظہار یا رائے کا مقصد پڑھنے والوں کو صرف معلومات فراہم کرنا ہے۔

پی ایم ای ایکس کے مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ کی پہلی پیشکش
ڈیزائن اینجینیئر: کونستے
پرنٹر: اپیل ٹری گرافکس

مندرجات

۱۔	مینینٹنگ ڈائریکٹر کا پیغام
۲۔	زرعی تجارت: پی ایم ای ایکس کی منزل مقصود
۳۔	وٹو کی آمد
۴۔	انویسٹریجویشن
۵۔	آگاہی پروگرامز
۶۔	یو کا 2016 میں پی ایم ای ایکس کی شرکت
۷۔	ان سائیڈ پی ایم ای ایکس مارکیٹنگ، بزنس ڈولپمنٹ اینڈ کسٹمر سپورٹ سروسز ڈیپارٹمنٹ
۸۔	ڈس سرفہرست بروکرز
۹۔	سرکلرز
۱۰۔	پی ایم ای ایکس کی شہ سرخیاں
۱۱۔	اشیاء کی قیمتوں کا رجحان

میں سال 2016 کے پکس کے پہلے شمارے میں اپنے قارئین کو خوش آمدید کہتا ہوں۔

مجھے یہ بتاتے ہوئے خوشی ہو رہی ہے کہ پاکستان مرکفائل ایچ پی اے (ایم ای ای اے) کامیابی کی نئی منزلوں کی طرف رواں دواں ہے۔ سیکورٹیز اینڈ ایچ پی اے (ایم ای ای ای سی پی) کی بھرپور اعانت، پی ایم ای ای اے کے بورڈ آف ڈائریکٹرز کی رہنمائی اور پی ایم ای ای اے کی ٹیم کے تمام ہی ممبرز کی بھرپور کوششوں سے ہم نئی پراڈکٹس کی لسٹنگ، نئے ممبرز کی شمولیت اور دنیا کے دیگر کموڈٹی ایکسچینج کے ساتھ اسٹریٹجک تعلقات استوار کرنے میں کامیابی حاصل کر چکے ہیں۔ اس کے نتائج بہت حوصلہ افزاء ہیں جن میں روزانہ ہونے والے کاروبار میں خاطر خواہ اضافہ ہے جو نئے کونٹریکٹس کی لسٹنگ، بروکرز کی بھرپور شرکت اور ٹریڈرز کی تعداد میں اضافہ سے ظاہر ہے۔

تاگزشتہ سال ایکسچینج نے اپنے پراڈکٹ پورٹ فولیو کو وسیع بنایا ہے اور بروکرز کو نئے مواقع فراہم کئے ہیں کہ وہ اپنے کاروبار میں اضافہ کر سکیں۔ اس میں ” ملی انڈس گولڈ“ کا تعارف قابل ذکر ہے، جو ایک نیو جرز کونٹریکٹ ہے اور اس میں ایک منفرد طریقہ سے سرمایہ کاری کی جاتی ہے جس کو کمپوزٹ آرڈر ٹریڈنگ سسٹم (سی او ٹی ایس) کا نام دیا گیا ہے، جس کا مقصد سرمایہ کاروں کیلئے ان کونٹریکٹس میں ٹریڈنگ میں سہولت فراہم کرنا ہے۔ اس کے علاوہ پی ایم ای ای اے نے لال مرچ کے تین ویلگیٹی نیو جرز کونٹریکٹس بھی متعارف کرائے ہیں۔ ان کونٹریکٹس کی ریڈ چلی ویلگیٹی چین کے شرکاء نے بھرپور پذیرائی کی ہے۔ اس پراجیکٹ کی کامیابی کو بنیاد بنا کر پی ایم ای ای اے کی دیگر زرعی مصنوعات کے نیو جرز کونٹریکٹس آئندہ آنے والے دنوں میں متعارف کرانے کا ارادہ رکھتا ہے۔

ایک اور کام جس میں ایکسچینج کو کامیابی حاصل ہوئی وہ نئے ممبران کی تعداد میں اضافہ ہے۔ ممبران کی تعداد میں اضافہ کی دوبارہ اجازت کے بعد متعدد نئے بروکرنگ ہاؤسز نے پی ایم ای ای اے کی ممبر شپ حاصل کی ہے۔ اس کے علاوہ دو درجن سے زیادہ ادارے سنجیدگی کے ساتھ ممبر شپ کے حصول کو یقینی بنانے کے عمل میں مشغول ہیں۔

ایکسچینج بدلتے ہوئے کاروباری حالات سے بخوبی واقف ہے اس لئے دیگر بین الاقوامی ایکسچینج کے ساتھ ہم کاروباری نوعیت کے تعلقات قائم کرنے، کاروبار بڑھانے اور بہترین طریقہ عمل سے فائدہ اٹھانے کے مواقع کی تلاش میں ہے۔ اس ہدف کو مد نظر رکھتے ہوئے 2015 کے دوران پی ایم ای ای اے

نے بورسا اسٹیبول، از میر کموڈٹی ایکسچینج اور دی گولڈ اینڈ کموڈٹی ایکسچینج (ڈی جی سی اے) کے ساتھ باہمی مفاہمت کے معاہدوں پر دستخط کئے۔ مجھے یقین ہے کہ ان معاہدوں سے پی ایم ای ای اے کی دیگر ایکسچینج کے تجربات سے فائدہ اٹھانے، ایک دوسرے کے ملک میں اپنی پراڈکٹس لسٹ کرنے اور انسانی وسائل کی ترقی میں کامیابی حاصل کر سکے گا۔ پی ایم ای ای اے کی مستقبل میں ایسے ہی معاہدے دیگر ایکسچینج کے ساتھ دستخط کرنے میں دلچسپی رکھتا ہے۔ میں سیکورٹیز اینڈ ایچ پی اے ایکسچینج کمیشن آف پاکستان (ایم ای ای سی پی) اور پی ایم ای ای اے کے بورڈ آف ڈائریکٹرز کی مسلسل اعانت، رہنمائی اور مدد، ممبرز اور دیگر مارکیٹ کے شرکاء کی بھرپور شرکت اور ان سب سے بلاہ کر پی ایم ای ای اے کی ٹیم کے تمام ہی ممبران کی اپنے مقاصد کے حصول کیلئے کی جانے والی انتھک محنت کا شکریہ ادا کرتا ہوں۔

2016 کے دوران ایکسچینج کی توجہ کامرکنی ایگریکلچرل کموڈٹی کی لسٹنگ اور ٹریڈنگ انفراسٹرکچر کو زیادہ فعال بنانے کی طرف ہوگی جن سے تیزی سے بدلتی ہوئی مارکیٹ کی ضروریات کو پورا کیا جاسکے گا اور بروکرز میٹ ورک کو وسعت دی جاسکے گی تاکہ ملک بھر میں کموڈٹی ٹریڈنگ کی سہولت فراہم کی جاسکے۔

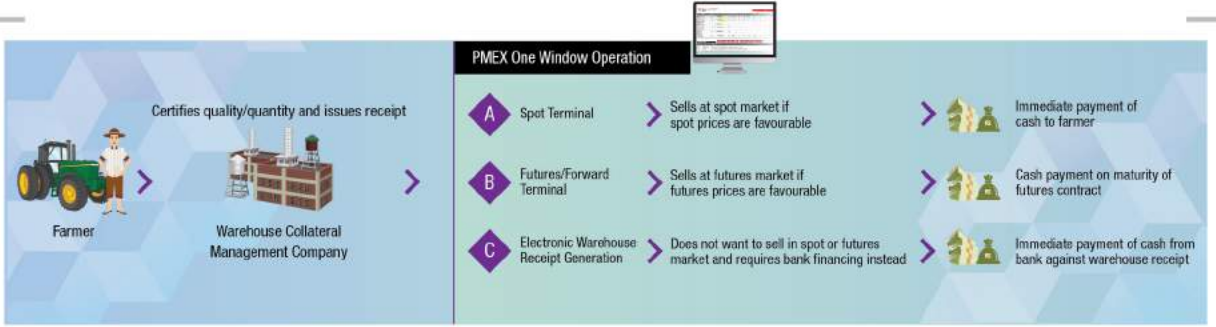
آپ کا شکریہ اور ہماری توقع ہے کہ آئندہ سال ہم سب کیلئے ایک اور کامیاب سال ہوگا۔

اعجاز علی شاہ
مینجنگ ڈائریکٹر

مینجنگ ڈائریکٹر کا پیغام



زرعی تجارت: پی ایم ای ایکس کی منزل مقصود



پی ایم ای ایکس نے 2007 میں کام شروع کیا۔ اس کے قیام کا مقصد یہ تھا کہ ملک میں پیدا ہونے والی زرعی مصنوعات کی ٹریڈنگ بین الاقوامی طور پر ٹریڈ ہونے والی اشیاء کے ساتھ اس کے ٹریڈنگ پلیٹ فارم پر لائی جا سکیں تاکہ اس کا فائدہ مارکیٹ کے شرکاء جیسے بیجز، انولیسٹرز، ٹریڈرز اور اسپیکولیٹرز اٹھا سکیں۔ گزشتہ آٹھ سالوں کے دوران پی ایم ای ایکس کامیابی کے ساتھ بین الاقوامی پراڈکٹس ٹریڈنگ کیلئے فراہم کرتا رہا ہے جس میں سونا، چاندی، خام تیل اور فاریکس شامل ہیں جن کی بدولت آپکنج کو مالی استحکام حاصل ہوا ہے جو اس کی آنے والے دنوں میں نشوونما کیلئے ضروری ہے۔

ملک میں پیدا ہونے والی زرعی مصنوعات کے تناظر میں پی ایم ای ایکس کا ہدف ہے کہ ایسی مارکیٹ فراہم کی جائے جہاں کا شکار اور ایگری کیولٹیو چین کے شرکاء درج ذیل تین متبادل میں سے کسی بھی ایک کا استعمال کر سکیں:

- 1۔ اگر قیمت مناسب اور کا شکار کیلئے قابل قبول ہو تو وہ اپنی پیداوار اسپاٹ قیمت پر فروخت کر دے۔
- 2۔ اپنی اشیاء فروخت ہونے تک گودام میں ذخیرہ کر لے اور فصل فیوچرز قیمت پر فروخت کر دے۔
- 3۔ اپنی پیداوار گودام میں جمع کر کے گودام کی رسید حاصل کر لے۔ کا شکار آپکنج پر رسید کی خرید و فروخت کر سکتا ہے یا رسید کی بنیاد پر کسی مالی ادارے سے قرضہ حاصل کر سکتا ہے۔

یہ نظام زرعی مصنوعات کے زیاں پر قابو پانے، بے نظیر کارکردگی اور سہولت کے اعتبار سے حیرت انگیز طریقہ سے کام کرے گا۔ مزید برآں مارکیٹ میں کام کرنے والوں کو ایک ہی پلیٹ فارم پر فیوچرز اور اسپاٹ مارکیٹس میں فروخت کرنے کی منفرد سہولت فراہم کرے گا جس کے ذریعے وہ فیوچرز یا اسپاٹ کی تاریخوں پر جس میں ان کو فائدہ نظر آئے گودام میں موجود اشیاء کو فروخت کر سکتے ہیں۔

فی الوقت آپکنج میں متعدد زرعی اشیاء درج فہرست ہیں جن میں گندم، چاول اور چینی شامل ہیں۔ تاہم گزشتہ کئی سالوں سے درج فہرست ہونے کے باوجود ان میں بمشکل کوئی لین دین ہوتا ہے اس بات کے برعکس کہ اسپاٹ مارکیٹ میں ان کی باقاعدگی سے بڑی مقدار میں ٹریڈنگ ہوتی ہے۔ گوداموں کے انفراسٹرکچر اور زرعی مصنوعات کے معیار کی تصدیق کرنے والی سہولیات کا فقدان ان اشیاء کی آپکنج پر کم تجارت کے دو اہم اسباب ہیں۔

پی ایم ای ایکس پر لال مرچ کی ٹریڈنگ کی سپلائی چین پارٹنرز نے بھرپور پذیرائی کی ہے۔ فی الحال اس مصلحتی ٹریڈنگ میں 40 سے زائد کا شکار اور متعدد کارپوریٹ خریدار شامل ہیں۔ موجودہ مالی سال کے دوران 600 ٹن سے زائد مقدار کی ٹریڈنگ ہو چکی ہے۔ مارکیٹ کے شرکاء کو یقین ہے کہ 2016 کے آئندہ ہیزن کے دوران پی ایم ای ایکس کا ٹریڈنگ پلیٹ فارم لال مرچ کی ٹریڈنگ میں اضافہ میں نمایاں کردار ادا کرے گا۔ آپکنج کو یقین ہے کہ ان کنٹریکٹس کی لسٹنگ اور ایک ریگولیشنڈ ٹریڈنگ پلیٹ فارم

ان رکاوٹوں کو عبور کرنے اور زرعی مصنوعات کی تجارت کو ترقی طور پر آپکنج کے پلیٹ فارم پر لانے کیلئے پی ایم ای ایکس نے ایک لائحہ عمل تیار کیا ہے جو پانچ سالوں پر محیط ہے اور اس کو تین مراحل میں تقسیم کیا جا سکتا ہے:

- 1۔ وہ مصنوعات جن کی فوری طور پر آپکنج پر لسٹنگ کی جا سکتی ہے۔
- 2۔ وہ مصنوعات جو لسٹنگ کے معیار پر تواتر ترقی ہیں لیکن اس سے پہلے مختلف ایریاز میں کچھ کام کرنے کی ضرورت ہے۔
- 3۔ وہ مصنوعات جو لسٹنگ کے معیار پر تواتر ترقی ہیں لیکن ان پر بہت زیادہ کام کرنے اور مطلوبہ انفراسٹرکچر تیار کرنے کی ضرورت ہے۔

پہلے مرحلہ میں پی ایم ای ایکس ایسی مصنوعات کو شامل کرنا چاہتا ہے جن پر کم سے کم کام کرنے کی ضرورت ہے۔ اگرچہ ان میں سے بہت سی پراڈکٹس بین الاقوامی ہیں جن میں سے کچھ زرعی مصنوعات کو آپکنج کے پلیٹ فارم پر ٹریڈنگ کیلئے لایا جا سکتا ہے۔

اس عمل کی ابتداء پی ایم ای ایکس، پاکستان ایگری کلچر کمیشن (پی اے سی)، ایگزیکیٹیو پاکستان (پرائیوٹ) لمیٹڈ اور ایس جی ایس پاکستان (پرائیوٹ) لمیٹڈ کے تعاون سے کر چکا ہے جس کے تحت لال مرچ کی ٹریڈنگ آپکنج کے پلیٹ فارم پر شروع کی گئی ہے۔



وفود کی آمد

1. مارچ 2016 کے دوران ظفر جازی چیئرمین سکیورٹیز اینڈ ایکسچینج کمیشن آف پاکستان (ایس ای سی پی) نے پی ایم ای ایکس کا دورہ کیا۔ اس موقع پر ان کے ساتھ عاکف سعید، کمشنر ایس ایم ڈی، جمہ آصف جلال بھٹی، ایگزیکٹو ڈائریکٹر ایس ایم ڈی اور کمال علی، جوائنٹ ڈائریکٹر ایس ایم ڈی شامل تھے۔

پی ایم ای ایکس کے مینیجنگ ڈائریکٹر اعجاز علی شاہ اور مینجمنٹ کمیٹی کے دیگر ممبران نے وفد کا استقبال کیا اور ان کو ریڈ چلی کے ویڈیو نیوچر کنٹریکٹس، مستقبل کی پالیسی اور ایکسچینج کو درپیش دشواریوں سے آگاہ کیا۔ بریفنگ کے بعد وفد کے اراکین کو پی ایم ای ایکس کے دفتر کا دورہ کرایا گیا۔

ظفر جازی نے ریڈ چلی کے کنٹریکٹس کی ملک کے پہلے اور واحد لیٹ کوڈ فیڈ ایکسچینج پر لسٹنگ کی تعریف کی۔ تاہم چیز میں نے ان دشواریوں پر جو ایکسچینج کو درپیش ہیں جلد قابو پانے کی اہمیت کو اجاگر کیا تا کہ روزانہ ہونے والے ٹریڈنگ کے حجم میں اضافہ کیا جاسکے۔ انہوں نے ایکسچینج کی ترقی بڑھانے اور ایگری کلچرل پورٹ فولیو کو زیادہ متنوع بنانے پر زور دیا۔

اعجاز علی شاہ نے ایس ای سی پی کی رہنمائی اور سرپرستی کا شکریہ ادا کیا جس کی وجہ سے ایکسچینج پر ریڈ چلی کی لسٹنگ ہوئی۔ انہوں نے ریڈ چلی کی مارکیٹ کے شرکاء جن میں پاکستان ایگری کلچر کونسلشن، انجینئری

۳۔ موجودہ غیر قانونی مارکیٹ کو ختم کیا جائے جو قانون کے تحت کاروبار کرنے والوں کی راہ میں رکاوٹ ہے۔

جیسا کہ اوپر بیان کیا گیا ہے پی ایم ای ایکس کا سفر طویل ہے اور اس کو ملک میں ایگری کلچر سیکٹر کی ترقی میں اپنا بھرپور کردار ادا کرنا ہے۔ پی ایم ای ایکس کو یقین ہے کہ حکومت کی دورانڈیش سوچ اس سیکٹر کو موثر طور پر چلانے اور ضروری انفراسٹرکچر کی تیاری سے اچھی فصل اور کاشتکاروں کیلئے بہتر رقم کے حصول کو یقینی بنایا جاسکے گا۔ مزید برآں اس ابتداء سے حکومت کو زرعی مصنوعات کی مارکیٹ میں مہنگی و دخل اندازی سے بچایا جاسکے گا اور اس نظام کے تحت مستقبل کی قیمتوں کا بہتر طور پر اندازہ لگانے اور سب سے بڑھ کر ملک میں فوڈ سکیورٹی کو یقینی بنانے میں مدد ملے گی۔

پر لال مرچ کی تجارت سے کاشت کاروں کیلئے بہتر قیمت کے حصول کو یقینی بنایا جاسکے گا۔ خریداروں کو بہتر معیار کی پراڈکٹس مسابقتی قیمت پر فراہم کی جائیں گی اور اس کو ڈی کی خرید و فروخت بطریق احسن ہو سکے گی۔ ایکسچینج اس ماڈل کو بنیاد بنا کر جولال مرچ کی ٹریڈنگ کیلئے استعمال کیا گیا ہے ایسی دیگر پراڈکٹس پہلے مرحلہ میں متعارف کرانے کا ارادہ رکھتا ہے۔

دوسرے مرحلہ میں ایکسچینج ایسی تمام پراڈکٹس کو متعارف کرانے کا ارادہ رکھتا ہے جو آمدنی بڑھانے کے بہتر مواقع فراہم کرتی ہیں لیکن ان پر لسٹنگ سے قبل کچھ کام کرنے کی ضرورت ہے۔ خیال ہے کہ ابتداء ہی سے ان کمزوریوں پر قابو پانے کی کوشش کی جائے جو پہلا مرحلہ مکمل ہونے کے بعد ہی پراڈکٹس کے تعارف میں سہولت فراہم کرے۔

تیسرے مرحلے میں ایکسچینج بقایا تمام زرعی مصنوعات کی لسٹنگ کر کے پراڈکٹس کا ایک بھرپور مجموعہ فراہم کرنے کا ارادہ رکھتا ہے۔ ان پراڈکٹس پر بہت زیادہ کام کرنے کی ضرورت ہے جس میں ضروری انفراسٹرکچر کی تیاری اور ان شرکاء کو راضی کرنا ہے جو ایکسچینج کا پلیٹ فارم استعمال کرنے میں دلچسپی رکھتے ہوں۔ بیان کردہ ہدف کے حصول کیلئے ضروری ہے کہ تمام شرکاء کی سوچ میں مکمل ہم آہنگی پیدا کی جائے جو ایکسچینج کی کوششوں کو بار آور بنانے میں مددگار بن سکے۔

یہ سب کچھ کہنے کے بعد اس امر کی نشاندہی ضروری ہے کہ ایک سازگار ماحول کی موجودگی ایکسچینج کے تجویز کردہ لائحہ عمل کی پائیدار بنیادوں پر ترقی کیلئے شرط اول ہے۔

جس میں درج ذیل امور شامل ہیں:

1. بنیادی انفراسٹرکچر مثلاً ویئر ہاؤسنگ اور سرٹیفیکیشن فراہم کرنے والے اداروں میں بروقت سرمایہ کاری جو زرعی مصنوعات کی ٹریڈنگ کا لازمی جزو ہے۔
2. متعلقہ اداروں کا بھرپور تعاون جس میں مرکزی بینک، بینک جمع کرنے والے اور مشنری آف ایگری کلچر شامل ہیں، ان سب اداروں کی سوچ میں مکمل ہم آہنگی ضروری ہے تاکہ ایک موثر لائحہ عمل تیار کیا جاسکے اور اس پر عمل کو یقینی بنایا جاسکے جو ملک کے بہترین مفاد میں ہو۔
3. عوام الناس میں پی ایم ای ایکس پر لسٹڈ پراڈکٹس کے بارے میں آگاہی بڑھائی جائے بالخصوص صنعتی اداروں میں جو ایکسچینج کو بہتر طور پر استعمال کرتے ہوئے اپنے کاروبار کو قیمتوں میں ردوبدل کے ممکنہ خطرات سے بہتر طور پر نمٹ سکیں۔



۴. ایک وفد جس میں پی ایم ای ایف کے مینجنگ ڈائریکٹر اعجاز علی شاہ، امجد خان چیف آپرینٹنگ آفیسر، نعمان لاکھانی ہیڈ آف مارکیٹنگ، برنس ڈولپمنٹ اینڈ سٹریٹجی سروسز، حسن محمود، ہیڈ آف ریسرچ، رسک اینڈ پراڈکٹ ڈولپمنٹ کے علاوہ ایس ای سی پی کے افسران آصف جلال بھٹی، ایگزیکٹو ڈائریکٹر۔ ایس ایم ڈی اور شاہ جہاں ہاشمی، مارکیٹس اینڈ انٹرنر پاکستان ایگریکلچر کونسلشن (پی اے سی) شامل تھے کنری کا دورہ کیا جس کو ریڈ چیلنجی سینٹل آف ایشیا کا نام دیا جاتا ہے۔

کنری کا یہ دورہ ریڈ چیلنجی کی ٹریڈنگ کی کامیابی کو بنیاد بنا کر کیا گیا جس کا مقصد ان چیلنجز کی نشاندہی تھی جو اس سال کا شکاروں اور ٹریڈرز کو درپیش آئے، ونیر ہاؤسنگ کی موجودہ سہولیات کا معائنہ تھا اور کا شکاروں، ٹریڈرز اور خریداروں کے ساتھ تبادلہ خیالات کیا تاکہ ٹریڈنگ کے موجودہ انفراسٹرکچر کو بہتر بنایا جاسکے۔

ایس ای سی پی کے افسران نے تمام شرکاء کی محنت کو سراہا اور ان کو اپنی بھرپور مدد کی یقین دہانی کرائی جو ایک وسیع نیٹ ورک کی تشکیل اور پی ایم ای ایف کی اسٹاک پر دیگر کموڈٹیز کی لسٹنگ کے لیے ضروری ہے۔ کا شکاروں، ٹریڈرز اور خریداروں نے ایس ای سی پی اور پی ایم ای ایف کی ٹیم کا ان کی رہنمائی کیلئے شکریہ ادا کیا اور یقین دلایا کہ وقت گزرنے کے ساتھ نہ صرف پی ایم ای ایف کی ٹیم پر ہونے والی ریڈ چیلنجی کی ٹریڈ میں نمایاں اضافہ ہوگا بلکہ اس کے ذریعے اس علاقہ اور ملک بھر میں پیدا ہونے والی زرعی مصنوعات کی لسٹنگ کیلئے راہ ہموار ہوگی۔

محترمہ فرح مسعود کو خوش آمدید کہتے ہوئے ایچ پی کے مینجنگ ڈائریکٹر اعجاز علی شاہ نے ان کی آمد اور ایچ پی پر بھروسہ کرنے کا شکریہ ادا کیا۔ انہوں نے کہا کہ پی ایم ای ایف کی حکومت پنجاب کی زرعی مصنوعات کی ٹریڈ بڑھانے کیلئے اٹھائے جانے والے اقدامات میں ان کے ساتھ مل کر کام کرنے کے لئے تیار ہے۔

۳. پہلی پنجاب ایگریکلچر کانفرنس 19 مارچ 2016 کو لاہور میں منعقد کی گئی جس کا مقصد صوبے میں ایگریکلچر کے شعبہ میں پیداوار اور ٹریڈ کی سمت کا تعین، آئندہ دو سال کیلئے لائحہ عمل کی تشکیل اور پالیسی فریم ورک کی تیاری تھا۔ کانفرنس کا باقاعدہ افتتاح صوبہ پنجاب کے وزیر اعلیٰ شہباز شریف نے کیا۔ افتتاحی سیشن سے خطاب کرتے ہوئے شہباز شریف نے صوبے میں زراعت اور اس سے وابستہ دیگر شعبوں کی ترقی کیلئے خصوصی طور پر 100 بلین روپے مختص کرنے کا اعلان کیا اور "کسان کمیشن" کے قیام کا اعلان بھی کیا جس کا مقصد کسانوں کو درپیش مسائل اور ان کی شکایتوں کو دور کرتا ہے۔

پنجاب گورنمنٹ نے پی ایم ای ایف کو اس کانفرنس میں شرکت کی دعوت دی۔ حسن محمود، ہیڈ آف ریسرچ، رسک اینڈ پراڈکٹ ڈولپمنٹ نے اس کانفرنس میں پی ایم ای ایف کی نمائندگی کی۔ کانفرنس کے دوران حسن محمود نے صوبائی حکام سے پنجاب میں زراعت کی ترقی کے منصوبوں اور مقرر کردہ اہداف کے حصول کیلئے پی ایم ای ایف کے بھرپور تعاون کی یقین دہانی کرائی۔

پاکستان، ایس جی ایف پاکستان کی خدمات کو سراہا اور اس سے بڑھ کر اس کموڈٹی کے کا شکاروں اور خریداروں کی خدمات کو سراہا جنہوں نے پی ایم ای ایف کی اسٹاک کی پالیسی کو سراہا۔ انہوں نے کہا کہ اس ابتداء سے کا شکاروں کے لئے بہتر قیمت کے حصول کو ممکن بنایا جاسکتا ہے، خریداروں کیلئے بہتر معیاری پراڈکٹس کے حصول کو یقینی بنایا جاسکے گا اور ساتھ ساتھ اعلیٰ معیاری پراڈکٹس کی خرید و فروخت کو مسابقتی قیمتوں پر آسان بنایا جاسکے گا۔

انہوں نے یہ بھی کہا کہ زرعی مصنوعات کی ایک ریگولیشنڈ پلیٹ فارم پر ٹریڈنگ ایچ پی کی منزل مقصود ہے جس کے ذریعے پاکستان کو اپنے امکانات سے فائدہ اٹھا کر دنیا کے چند بڑے زرعی مصنوعات پیدا کرنے والے ممالک کی صف میں شامل ہونے میں مدد ملے گی۔

۲. محترمہ فرح مسعود، اسپیشل سیکریٹری ایگریکلچر، حکومت پنجاب نے 11 مارچ 2016 کو ایچ پی کا دورہ کیا جس کا مقصد ایک ریگولیشنڈ ٹریڈنگ پلیٹ فارم پر جو جدید ٹیکنالوجی پر مشتمل ہے ہونے والے ڈیورسٹیبل کنٹریکٹس کی ٹریڈنگ کے طریقہ کار کو سمجھنا تھا۔ پی ایم ای ایف کی ٹیم جس کی سربراہی ایچ پی کے مینجنگ ڈائریکٹر اعجاز علی شاہ کر رہے تھے اس کے ساتھ تبادلہ خیالات کرنے کے بعد محترمہ فرح مسعود نے موجود سہولیات بالخصوص ایک جدید ٹیکنالوجی پر مشتمل ٹریڈنگ پلیٹ فارم پر ایگریکلچرل پراڈکٹس کی لسٹنگ کو سراہا۔





NEXT Trading Terminal Trader Login

Important Note:

1. Users are requested to ensure the following before logging into NEXT Web based Trading Terminal:
2. Licensed Windows 7 with latest OS patches.
3. Internet Explorer 9.0 with latest patches.
4. Port 80, 443 and 9090 must be open on firewall, if firewall is installed.
5. Internet Explorer Temporary Internet Files and History Settings must be set to option as "Every time I visit the webpage". Setting menu path: **Explorer Menu Tools>Internet Options>General>Browsing History Settings**
6. Must add all above links (both http and https) as Trusted Sites. This can be done as follows: **Explorer Menu Tools>Internet Options>Security>Sites>Add**
7. These Trusted sites should open data access. This can be done as follows: **Explorer Menu Tools>Internet Options>Security>Custom Level>Miscellaneous>Allow data source from different domains>Enable**
8. For hardware and software requirements, please refer our circular FMEC/Technology/32-2013 - Hardware & Software Requirements (Revised)

Log In	
Trader:	
Password:	
<input type="checkbox"/> Remember me next time.	
<input type="button" value="Log In"/>	

Security. Please read disclaimer.

Alternate Login	
https://trade.emex.com.pk/TradePortal/Login.aspx https://trade.emex.org.pk/TradePortal/Login.aspx https://trade2.emex.com.pk/TradePortal/Login.aspx https://trade2.emex.org.pk/TradePortal/Login.aspx	

For NEXT web based trading terminal installation guidelines

انویسٹر ایجوکیشن

پی ایم ای ایکس ایک انتہائی قابل بھروسہ فرنٹ اینڈ ٹریڈنگ پروگرام استعمال کرتا ہے جو ٹیکسٹ کے نام سے جانا جاتا ہے اور بیک آفس سسٹم تین پلیٹ فارمز پر مشتمل ہے جس میں 1) کلیرنگ، سٹیلنگ اور رپورٹنگ (سی ایس آر) سسٹم، 2) ٹریڈنگ اور کونٹریبیوٹ سسٹم (ٹی ای ایم ایس) اور 3) ای ایکس شامل ہیں۔ ٹریڈرز کی تربیت کیلئے پی ایم ای ایکس ہر ماہی میں اس سیکشن میں کسی ایک سسٹم کی جو آپ سیکھنے میں استعمال ہوتا ہے اس کی اہم خصوصیات سے آگاہ کرے گا۔ اس شارے میں ہم ٹیکسٹ کے بارے میں قارئین کو تفصیلات سے آگاہ کریں گے۔

ٹیکسٹ

ٹیکسٹ ایک ویب بیسڈ فرنٹ اینڈ ٹریڈنگ ٹرمینل ہے جو پی ایم ای ایکس نے خود تیار کیا ہے جس کے ذریعے بروکرز اور ان کے کلائنٹس کو ڈیٹا میں ٹریڈنگ کر سکتے ہیں۔ یہ بلا معاوضہ خدمت ممبرز اور ان کے کلائنٹس کو فراہم کی جاتی ہے۔



Market Watch

Message Board:

You are logged in as: TRDZ010999

Reports Profile

Contract	Bid Vol	Bid	Ask	Ask Vol	Last Price	Last Vol	Total Vol	High	Low	Change	%Change	State
CRUDE10-FE16	100	34.03	34.08	100	34.03	3	58	34.02	33.9	+0.16	+0.25%	Open
CRUDE10-MA16	100	35.24	35.27	100	35.26	1	2	35.29	35.26	+0.08	+0.20%	Open
CRUDE10-AP16												Open
CRUDE100-FE16	50	34.03	34.08	50	33.98	20	20	33.98	33.98	+0.72	+3.10%	Open
CRUDE100-MA16	50	35.23	35.28	50	35.12	1	2	35.12	35.09	+0.04	+1.08%	Open
CRUDE100-AP16												Open
BRNT10-FE16												Open
SL1000Z-MA16	100	13.991	14.014	100								Open
SL1000Z-FE16												Open
SL1000Z-MA16												Open
SL5000Z-MA16	50	13.982	14.013	50								Open
SL5000Z-FE16												Open
SL5000Z-MA16	100	13.982	14.013	100								Open
SL10-FE16												Open
SL10-MA16												Open
GO10Z-FE16	250	1098.8	1099.1	250	1099.8	5	720	1110	1099.8	-9.80	-0.86%	Open
GO10Z-MA16	250	1096.4	1099.7	250	1102.6	3	5	1104.6	1102.6	-7.20	-0.65%	Open
GO10Z-AP16												Open
GO10Z-MA16												Open

Time Stamp	Alert	Message
2:01:27 PM	Order Expired	Balance orders cancelled orderID=1739
2:01:27 PM	Trade Confirmed	Ticket: 834, OrderID: 1739, TRDZ010999 Sell 1 Contract(s) of GO 1000Z-AP16 @ 1102.1
2:01:27 PM	Order info	SODMVLV= 101188340.5 Realized Profit= 0 Un_Realized Profit= 331610.4 Total Margin Required=0
2:01:27 PM	Order Acknowledged	New Order (TRDZ010999 Sell 5 Contract(s) of GO1000Z-AP16 @ 0 Market)

ٹیکسٹ کی اہم خصوصیات

مارکیٹ واچ: اس کے ذریعے لائیو کموڈٹیز کے تازہ ترین ریش دکھائے جاتے ہیں۔
 کمپوزٹ آرڈر: ملی اوٹس گولڈ کنٹریڈنگ کے آرڈر دیئے جاتے ہیں۔
 بائی: نیو چر کنٹریڈنگ کے بائی (خریداری) کے آرڈر دیئے جاتے ہیں۔
 سیل: نیو چر کنٹریڈنگ کے سیل (فروخت) کے آرڈر دیئے جاتے ہیں۔
 ایم بی پی: ایک مخصوص نیو چر کنٹریڈنگ میں مارکیٹ میکر اور ٹریڈرز کے آرڈر دکھائے جاتے ہیں۔
 ورلگ آرڈر: نیو چر کنٹریڈنگ کے لمٹ آرڈرز کی سماری ڈسپلے کرتا ہے۔
 پوزیشن: کسی بھی کلائنٹ / اکاؤنٹ کی جانب سے لی جانے والی پوزیشنز کی سماری ڈسپلے کرتا ہے۔
 فاسٹ آرڈر: نیو چر کنٹریڈنگ کے کئی آرڈر لگانے کی سہولت فراہم کرتا ہے۔
 میج وٹو: مختلف اٹھانے جانے والے اقدامات اور لارنس کو ڈسپلے کرتا ہے۔
 رپورٹس: مختلف رپورٹس تک رسائی فراہم کرتا ہے۔
 پروفائل: کنٹریڈنگ کی پروفائل تیار کرنے اور پاس ورڈ تبدیل کی سہولت فراہم کرتا ہے۔

پی ایم ای ایکس نے اکتالیسویں سالانہ بین الاقوامی فیوچرز انڈسٹری کانفرنس جو 15 سے 18 مارچ 2016 کو بوکا ریٹن فلوریڈا ریاست ہے متحدہ امریکہ میں منعقد کی گئی اس میں شرکت کی۔

اس چار روزہ کانفرنس نے 50 بین الاقوامی اسپیکرز سے وابستہ گیارہ سو سے زائد نمائندوں کو ایک جگہ جمع ہونے کا موقع فراہم کیا۔ اس کانفرنس میں جن موضوعات پر گفتگو کی گئی اس میں فیوچرز انڈسٹری کا مستقبل، مارکیٹ انفراسٹرکچر کا مستقبل، ریگولیٹری نظام میں تبدیلی، کوڈڈی مارکیٹ کے موجودہ رجحانات، بینکاروں میں آنے والی تبدیلیوں اور شریٹڈنگ کے مستقبل جیسے موضوعات شامل تھے۔

ریاست ہائے متحدہ کی چھیا سٹوین سکرٹری آف اسٹیٹ کنڈولیزار اس "اوپن پور پارٹنر" میں کی نوٹ اسپیکر تھیں۔ انہوں نے عالمی معیشت کے مستقبل، سائبر سیکورٹی اور مسلسل بدلتے ہوئے چیلنجز کے حالات کے بارے میں گفتگو کی۔

پی ایم ای ایکس کے ہیڈنگ ڈائریکٹر نے اس کانفرنس میں اسپیکر کی نمائندگی کی۔ اس سالانہ اجتماع میں شرکت نے پی ایم ای ایکس کو ایک ایسے پلیٹ فارم پر گفتگو کرنے اور سوچ بچار کرنے کا موقع فراہم کیا جس کا کوئی مد مقابل نہیں، جہاں نہایت اہم رجحانات اور موضوعات پر گفتگو کی گئی جو انڈسٹری کے مستقبل میں اہم کردار ادا کرتے ہیں۔



بوکا 2016 میں پی ایم ای ایکس کی شرکت

پی ایم ای ایکس فیوچرز انڈسٹری ایسوسی ایشن کا ایک فعال ممبر ہے اور شمولیت حاصل کرنے کے وقت ہی سے ایسوسی ایشن کی جانب سے منعقد ہونے والے ایپس میں بھر پور طریقہ سے شرکت کرتا ہے۔

آگاہی پروگرامز

پاکستان میں ایک فعال کمیونٹی فیوچرز مارکیٹ کی نشوونما کیلئے پی ایم ای ایکس نے بھر پور طریقہ سے چوٹی سے ماہی کے دوران آگاہی پروگرامز منعقد کیے، ان آگاہی پروگرامز میں ٹریڈنگ ورک شاپس، سیمینارز، پریزنٹیشنز، روڈ شو اور مختلف ایپس میں شرکت شامل تھی۔

تعلیمی اداروں کی آمد

طلباء میں ایک ریگولیٹڈ پلیٹ فارم کے ذریعے کمیونٹیز میں سرمایہ کاری کے فوائد کی جانکاری بڑھانے کی ضرورت کو مد نظر رکھتے ہوئے پی ایم ای ایکس نے مہر علی جناح یونیورسٹی کے طلباء اور ٹیکنی کیلئے اپنے دفتر میں ایک آگاہی پروگرام منعقد کیا۔ اس سیشن کی ابتداء ایک تفصیلی پریزنٹیشن سے کی گئی جس میں اسپیکر کے ہم آہنگ برنس ماڈل، بینکاروں کی انفراسٹرکچر اور موجودہ اور مستقبل میں متعارف کرائی جانے والے پراڈکٹس کے بارے میں بتایا گیا جس کے بعد سوال اور جواب کا سیشن ہوا۔

طلباء نے اسپیکر پر ہونے والی ٹریڈنگ کے بارے میں تفصیلات جاننے میں گہری دلچسپی کا اظہار کیا اور ان کو ڈیویڈنڈنگ اکاؤنٹ سروں سے استفادہ حاصل کرنے کی پیشکش کی گئی جو پی ایم ای ایکس میں ہونے والی ٹریڈنگ کے نظام کی حقیقی نقل ہے جس کے ذریعے فیوچرز ٹریڈنگ کا بالمشافہ تجربہ حاصل کیا جا سکتا ہے۔ آئندہ دنوں میں پی ایم ای ایکس صف اول کے دیگر برنس اسکولز کے طلباء کیلئے اسی طرح کے مزید پروگرامز منعقد کرنے میں دلچسپی رکھتا ہے۔

پی ایم ای ایکس فیوچرز ٹریڈنگ 101 کے تحت
فیوچرز میں ٹریڈنگ کی مکمل رہنمائی فراہم کرتا ہے

To register, please log on to www.pmax.com.pk

ان سائیڈ پی ایم ای ایکس

مارکیٹنگ، بزنس ڈویلپمنٹ اینڈ کسٹمر سپورٹ سروسز ڈیپارٹمنٹ

ہر ماہی میں اس موضوع کے تحت آپ کی کسی ایک ڈیپارٹمنٹ کے کردار کے بارے میں بتایا جاتا ہے۔ گزشتہ شمارے میں ہم نے انٹرنل آڈٹ ڈیپارٹمنٹ کے بارے میں گفتگو کی تھی۔ اس شمارے میں مارکیٹنگ (ایم کے ٹی)، بزنس ڈویلپمنٹ (بی ڈی) اور کسٹمر سپورٹ سروسز (سی ایس ایس) ڈیپارٹمنٹ کا تذکرہ کیا جا رہا ہے۔ اس ڈیپارٹمنٹ کو کمپنی کے سب سے اہم اثاثے کلائنٹس کی دیکھ بھال کرنے کی ذمہ داری سونپی گئی ہے۔ یہ ڈیپارٹمنٹ کمپنی کی حقیقی عکاسی کرتا ہے، نئے کاروباری مواقع کی تلاش اور غیر معمولی کسٹمر سروسز کی فراہمی کے ساتھ کمپنی کے بارے میں مثبت رائے قائم کرتا ہے۔

مارکیٹنگ

کلیدی ذمہ داریاں

- آپ کی کمپنی کے بارے میں بہتر رائے کے قیام اور کارپوریٹ برانڈ ایجنسی کی اعلیٰ شناخت کیلئے مختلف اقسام کی تشہیری سہولیات کا استعمال جس میں ایڈورٹائزنگ، پبلک ریلیشن، اسپانسرشپ اور ایپس میں شرکت شامل ہیں۔
- اندرونی اور بیرونی رابطہ کیلئے استعمال ہونے والے مندرجات کی تیاری جس میں ذرائع ابلاغ سے رابطہ، سماج کی دیکھ بھال، بھجان کے وقت رابطہ، بروکرز کی تربیت اور مارکیٹنگ کی پیشکش شامل ہیں۔
- کمپنی کی قائم کردہ ویب سائٹ کی دیکھ بھال جس میں باقاعدہ مانیٹرنگ اور گوگل اینالیٹکس کا استعمال کیا جاتا ہے جس کے ذریعے نئی اور تازہ ترین معلومات کی فراہمی، ڈیزائن کو بہتر بنانا، نئے فنکشنز کا تعارف، نئے صفحات اور شعبہ جات اور بلاگ کا بہتر استعمال شامل ہے۔
- سوشل میڈیا کا بہتر استعمال اور مینجمنٹ تاکہ آپ کی کمپنی اور اس پلسڈ ڈپارٹمنٹ کی صحیح تشہیر ہو سکے۔
- مؤثر اور جامع آگاہی پروگرامز کی تیاری اور پیش کش جس میں ورک شاپس، سیمینارز، ٹریڈنگ سیشنز اور روڈ شو کا موجودہ اور ممکنہ بروکرز، کارپوریٹ اور ریٹیل انویسٹرز اور تعلیمی اداروں کیلئے انعقاد تاکہ ان لوگوں اور اداروں کو موجودہ اور مستقبل میں متعارف کی جانے والے پراڈکٹس کے بارے میں بہتر معلومات فراہم کی جاسکیں۔

بزنس ڈویلپمنٹ

کلیدی ذمہ داریاں

- موجودہ / ممکنہ کلائنٹس اور بروکرز کے ساتھ نئے تعلقات پیدا کرنا اور ان کو برقرار رکھنا۔
- آمدنی بڑھانے کیلئے لوگوں سے براہ راست تعلق قائم کر کے نئے ممبرز بنانا، غیر فعال ممبرز کو فعال بنانا، انفرادی ممبرشپ کو کارپوریٹ ممبرشپ میں تبدیل کرانا، نئے مارکیٹ سیکٹرز کو متعارف کرانا اور موجودہ ممبرز کو بہتر سہولیات فراہم کرنا شامل ہیں۔
- آمدنی بڑھانے کیلئے اداروں اور ریٹیل کلائنٹس کو بلاواسطہ فروخت کی خدمات فراہم کرنا۔

کسٹمر سپورٹ سروسز

کلیدی ذمہ داریاں

- موجودہ ممبرز اور بروکرز کو اعلیٰ ترین معیار کی خدمات پیشہ ورانہ طور پر، تسلسل اور ہم آہنگی کے ساتھ بروقت فراہم کرنا۔
- اہم نوعیت کے کاروباری تعلقات بنانا۔
- اس بات کو یقینی بنانا کہ کسٹمرز کی شکایت کو جلد از جلد دور کیا جائے۔
- کسٹمرز کی تمام ہی شکایات کو 24 گھنٹوں کے دوران دور کر دیا جائے۔
- بروکرز سے باقاعدگی کے ساتھ ان کی رائے حاصل کرنا۔
- مسلسل بنیاد پران شعبوں کی نشاندہی کرنا جس کے ذریعے ٹریڈنگ پلیٹ فارم کی کارکردگی کو بہتر بنایا جاسکے۔



نعمان لاکھانی پاکستان مرکزی ایجنسی لیمیٹڈ میں مارکیٹنگ، بزنس ڈویلپمنٹ اور کسٹمر سپورٹ سروسز ڈیپارٹمنٹ کے سربراہ ہیں۔ پی ایم ای ایس میں شمولیت اختیار کرنے سے پہلے وہ ڈیوٹے بک اے بی کراچی برانچ میں کام کرتے تھے جہاں وہ کلائنٹ سروسز ڈیپارٹمنٹ کی سربراہی کر رہے تھے جو بک کی کسٹلری بزنس میں فنانس ہیڈ ٹولیا اور ڈائریکٹ انویسٹرز، بی سی کارپوریشن اور انویسٹمنٹ ایڈوائزرز کو سہولیات فراہم کرتے تھے۔ اپنے پیشہ گیری کے دوران نمایاں اداروں کا حصہ رہے جن میں سینٹرل ڈیپارٹمنٹ کمپنی آف پاکستان، اسلامک کونسل پابنڈ (فاکو ایسی ایس) کا ایک ڈپٹی ادارہ، ایٹھارڈ چارٹرڈ بک پاکستان، پمانٹ بلیک پاکستان اور کے ایس بی ٹیکنالوجیز شامل ہیں۔

لاکھانی، ماسٹرز کی دو ڈگریاں حاصل کر چکے ہیں ماسٹران بزنس ایڈمنسٹریشن، مارکیٹنگ میں مہجر کے ساتھ جو آئی او بی ایم سے حاصل کی اور ماسٹران کمپیوٹر سائنسز۔ سابق ڈیپارٹمنٹ مینجمنٹ میں مہجر کے ساتھ فیوس سے اور اس سے قبل کمپیوٹر سائنس میں پگھڑی ڈگری فیوس سے حاصل کر چکے ہیں۔

دس سرفہرست بروکرز جنوری-مارچ 2016

کل تجارتی معاہدے
1, 741, 350, 956

کل تجارتی رقم
386.204 بلین روپے

ایکسو بروکرز کی تعداد
60

درجہ	تجارتی معاہدوں کی بنیاد پر	تجارتی مالیت کی بنیاد پر
۱	ایچ۔جی۔مارکیٹس (پرائیویٹ) لمیٹڈ	ایچ۔جی۔مارکیٹس (پرائیویٹ) لمیٹڈ
۲	عارف صیب کموڈٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ	این رینجرز (پرائیویٹ) لمیٹڈ
۳	این رینجرز (پرائیویٹ) لمیٹڈ	جہانزیب
۴	عرش کموڈٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ	عارف صیب کموڈٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ
۵	جے ایس گوبل کپٹل لمیٹڈ	جے ایس گوبل کپٹل لمیٹڈ
۶	عباسی اینڈ کمپنی (پرائیویٹ) لمیٹڈ	کے اے ایس بی سیکورٹیز لمیٹڈ
۷	کے اے ایس بی سیکورٹیز لمیٹڈ	انویسٹ کپٹل مارکیٹس لمیٹڈ
۸	جہانزیب	خدیجہ کموڈٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ
۹	آئی جی آئی فائینکس سیکورٹیز لمیٹڈ	آئی جی آئی فائینکس سیکورٹیز لمیٹڈ
۱۰	خدیجہ کموڈٹیز (پرائیویٹ) لمیٹڈ	بلنک کپٹل مینجمنٹ (پرائیویٹ) لمیٹڈ

سرکلرز

جنوری-مارچ 2016 سہ ماہی کے دوران درج ذیل سرکلرز جاری کئے گئے

13 جنوری 2016

تمام بروکرز کو 18 جنوری 2016 میں ہونے والی ایک بین الاقوامی چھٹی کی وجہ سے مارکیٹ جلد بند کرنے، آئی کاٹن کی ٹریڈنگ بند رہنے اور لوکل کموڈٹیز میں حسب معمول ٹریڈنگ شروع اہل ہونے کے بارے میں آگاہ کیا گیا۔

3 فروری 2016

تمام بروکرز کو 5 فروری 2016 کو یوم کشمیر کو ہونے والی چھٹی کی وجہ سے تمام لوکل کموڈٹیز میں ٹریڈنگ بند رہنے اور انٹرنیشنل کموڈٹیز میں ٹریڈنگ جاری رہنے کے بارے میں آگاہ کیا گیا۔

11 فروری 2016

تمام بروکرز کو ایک بین الاقوامی چھٹی کی وجہ سے 15 فروری 2016 کو مقررہ اوقات سے پہلے ٹریڈنگ بند کرنے، آئی کاٹن میں ٹریڈنگ بند رہنے اور لوکل کموڈٹیز کی ٹریڈنگ حسب معمول شروع اہل ہونے کے بارے میں بتایا گیا۔

26 فروری 2016

تمام بروکرز کو ریڈ چلی کے ویب پیج پر کنٹریکٹس کی ٹریڈنگ کے تبدیل شدہ دنوں کے بارے میں آگاہ کیا گیا جو 27 فروری 2016 سے قابل عمل قرار دی گئی۔

7 مارچ 2016

امریکہ میں دن کی روشنی کی بچت کے قانون کے تحت ہر پیر کو ٹریڈنگ کے اوقات شروع ہونے کی تبدیلی سے آگاہ کیا گیا جس کا اطلاق 14 مارچ 2016 سے ہوا۔

8 مارچ 2016

تمام بروکرز کو کارپوریشن اور ٹرانسفر پر عائد نمائش کے خاتمہ 1 کی کے بارے میں آگاہ کیا گیا۔

8 مارچ 2016

تمام بروکرز کو کروڈ آئل کے 10 اور 100 ہیرل کنٹریکٹس کی تبدیل شدہ آخری تاریخوں سے آگاہ کیا گیا۔

24 مارچ 2016

کو تمام بروکرز کو آگاہ کیا گیا کہ 25 مارچ 2016 کو ایک بین الاقوامی چھٹی کی وجہ سے ٹریڈنگ معطل رہے گی۔ تاہم برنس کنٹریکٹ ڈرل کا انعقاد کیا جائے گا تاکہ سسٹم کی تیاری اور قابل بھروسہ ہونے کی صلاحیت کو جانچا جاسکے۔

مندرجہ بالا سرکلرز کے بارے میں مزید معلومات حاصل کرنے کے لئے ہماری ویب سائٹ www.pmx.com.pk وزٹ کریں۔